

ANÁLISIS DE LA VULNERABILIDAD SOCIAL EN LAS UNIDADES DOMESTICAS
DE PRODUCCIÓN DE CALZADO EN LOS BARRIOS GIRARDOT Y
SANTANDER DE BUCARAMANGA

ANDREA MELISSA SOSA PUENTES

HUGO FLOREZ BOHORQUEZ

UNIVERSIDAD INDUSTRIAL DE SANTANDER
FACULTAD DE CIENCIAS HUMANAS
ESCUELA DE ECONOMÍA Y ADMINISTRACIÓN
BUCARAMANGA

2015

ANÁLISIS DE LA VULNERABILIDAD SOCIAL EN LAS UNIDADES DOMESTICAS
DE PRODUCCIÓN DE CALZADO EN LOS BARRIOS GIRARDOT Y
SANTANDER DE BUCARAMANGA,

ANDREA MELISSA SOSA PUENTES

HUGO FLOREZ BOHORQUEZ

Proyecto para optar el título de Economista

Director

RAFAEL ALCIDES TÉLLEZ SÁNCHEZ

ECONOMISTA Y MAGISTER EN PLANIFICACIÓN Y ADMINISTRACIÓN DEL
DESARROLLO REGIONAL

UNIVERSIDAD INDUSTRIAL DE SANTANDER
FACULTAD DE CIENCIAS HUMANAS
ESCUELA DE ECONOMÍA Y ADMINISTRACIÓN
BUCARAMANGA

2015

Dedicado a...

Este trabajo de grado va dedicado a la persona que me dio la vida, Mi adorada MADRE. Una mujer luchadora y ejemplar. Siempre estas hay, en las buenas y en las malas. Gracias por tu cariño y comprensión, por todas esas palabras de ánimo que me ayudaron a llegar hasta este momento de mi vida.

A mí querida tía. Siempre estas hay para apoyar a toda la familia y nunca desampararla, por eso y mucho más, te dedico mi esfuerzo hecho realidad en este trabajo de grado.

Hugo Florez Bohorquez.

Dedicado a...

A mi amado esposo que ha sido el impulso durante toda mi carrera y el pilar principal para la culminación de la misma, que con su apoyo constante y amor incondicional ha sido amigo y compañero inseparable, fuente de sabiduría, calma y consejo en todo momento.

A mis padres que con su amor y enseñanza han sembrado las virtudes que se necesitan para vivir con anhelo y felicidad.

Melissa Sosa.

Dedicado a...

A nuestro amado hijo Hugo Alejandro para quien ningún sacrificio es suficiente, que con su luz ha iluminado Nuestras vidas y hace nuestro camino más claro.

HUGO Y MELISSA

Gracias...

Primero queremos agradecer a Dios por permitirnos llegar a este momento tan especial en nuestras vidas. Por nuestro hijo, los momentos maravillosos y difíciles que nos enseña a valorarlo cada día más.

A Rafael Téllez, su conocimiento, su orientación y su paciencia han sido fundamentales para nuestra formación como economistas e investigadores.

A Ledis Bohorquez, su inagotable amor y perseverancia logro impulsar la culminación de este trabajo de grado.

A nuestros hermanos y amigos, quienes siempre soñaron con este momento tan importante en nuestras vidas.

Hugo Florez Bohorquez y Melissa Sosa Puentes

TABLA DE CONTENIDO

	Pág.
INTRODUCCIÓN	18
1. OBJETIVOS	20
1. 1 General.....	20
1.2 Específicos.	20
2. MARCO TEÓRICO	21
2.1 UNIDADES DOMESTICAS DE PRODUCCIÓN.....	24
2.2 EL ENFOQUE DE VULNERABILIDAD DE ACTIVOS-ESTRUCTURA DE OPORTUNIDADES (AVEO).	28
2.2.1 Composición de los activos.....	32
2.2.2 Composición de los pasivos.....	34
2.2.3 Caracterización de los riesgos.	35
2.2.4 La Estructura de Oportunidades.	37
2.2.5 El concepto de Vulnerabilidad Social.	39
2.3 METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN DE CAMPO.	42
2.3.1 Metodología.	42
2.3.2 Muestra.....	43
2.3.3 Limitaciones.....	45
2.3.4 Variables analizadas4.....	45

3. CARACTERIZACIÓN DE LA UNIDAD DOMESTICA DE PRODUCCIÓN DE CALZADO EN LOS BARRIOS GIRARDOT Y SANTANDER DE BUCARAMANGA.	47
3.1 DESCRIPCIÓN DEL SECTOR DEL CALZADO EN BUCARAMANGA	48
3.2 ASOCIACIONES Y FERIAS DEL CALZADO	50
3.3 DESCRIPCIÓN E IDENTIFICACIÓN DE UNA UNIDAD DOMESTICA DE PRODUCCIÓN DE CALZADO.	53
3.4 BARRIO GIRARDOT Y BARRIO SANTANDER. RIESGOS, RECURSOS, ACTIVOS Y PASIVOS SOCIALES DEL TERRITORIO.	58
3.5 BARRIO GIRARDOT.	60
3.6 BARRIO SANTANDER.	66
4. UNIDADES DOMESTICAS DE PRODUCCIÓN DE CALZADO EN LOS BARRIO GIRARDOT Y SANTANDER.	70
4.1 ANÁLISIS DE LOS DETERMINANTES DE LAS CONDICIONES DE VULNERABILIDAD SOCIAL DE LAS UNIDADES DOMESTICAS DE PRODUCCIÓN DE CALZADO EN LOS BARRIOS GIRARDOT Y SANTANDER.	73
4.2 CAPITAL SOCIAL.....	73
4.3 CAPITAL HUMANO	80
4.4 CAPITAL FINANCIERO.....	88
4.5 FACTORES EXTERNOS.....	91
5. CONCLUSIONES.	93
BIBLIOGRAFÍA.	98
ANEXOS.	104

LISTA DE IMÁGENES

	Pág.
Imagen 1. Producción y Circulación Simple	19
Imagen 2. Articulación del Capital de Trabajo	19
Imagen 3. Composición Dimensional de la Metodología AVEO	24
Imagen 4. Forma Simbólica del Enfoque Sobre la Vulnerabilidad desde la Perspectiva AVEO	34
Imagen 5. Tamaño de la Muestra	37
Imagen 6. Tamaño de Muestra para cada Barrio	38
Imagen 7. Expoleather 2013, plaza de los artesanos Bogotá	44
Imagen 8. Expositor de Calzado en el Hotel Ciudad Bonita	45
Imagen 9. Expo Ferias Marketing	45
Imagen 10. Procesos de Producción de Calzado en una UDP	49
Imagen 11. UDP de Calzado Parcial	50
Imagen 12. Distribución Interna de un Hogar Convertido en UDP de Calzado	51
Imagen 13. UDP Grande	52

LISTA DE GRAFICAS

	Pág.
Grafico 1. Tipo de vivienda	70
Grafico 2. Preferencia dentro del hogar para realizar la actividad productiva	72
Grafico 3. Hogares con actividad productiva	73
Grafico 4. Uso de la Vivienda	73
Grafico 5. Ingreso promedio de los trabajadores en la UDP	74
Grafico 6. Enfermedades por hogares en el Barrio Girardot	76
Grafico7. Enfermedades por hogares en el barrio Santander	77
Grafico 8. Limitaciones por Barrios	77
Grafico 9. Barrio de origen del trabajador	78
Grafico 11. Trabajadores con Sisbèn en las UDP	80
Grafico 12. Distribución por género barrio Girardot	81
Grafico 13. Distribución por género barrio Santander	82
Grafico 14. Distribución del Ingreso en las UDP	83
Grafico 15. Origen del capital para iniciar la UDP	84
Grafico 16. ¿Cómo capitaliza su UDP?	85
Grafico 17. Antigüedad de la UDP	86

LISTA DE TABLAS

	Pág.
Tabla 1. Tipologías de los Riesgos	31
Tabla 2. Fechas de Ferias del Calzado	44
Tabla 3. UDP de la Familia Cruz	67
Tabla 4. UDP de la Familia Puentes	67

LISTA DE MAPAS

	Pág.
Mapa 1. División Política De Bucaramanga	54
Mapa 2. El Barrio Girardot, sus Límites y Barrios Vecinos	56
Mapa 3. Zona Automotriz y Chatarrerías del Barrio Girardot	58
Mapa 4. Parque Girardot y sus Alrededores	60
Mapa 5. El Barrio Santander, sus Límites y Barrios Vecinos	63
Mapa 6. Características del barrio Santander	64
Mapa 7. Distribución de las UDP en el Barrio Girardot	66
Mapa 8. Distribución de las UDP de Calzado en el Barrio Santander	67

LISTA DE ANEXOS

	Pág.
Anexo A. Ficha técnica de la encuesta	100
Anexo B. El Barrio Girardot, sus Límites y Barrios Vecinos	102

RESUMEN

TÍTULO: ANÁLISIS DE LA VULNERABILIDAD SOCIAL EN LAS UNIDADES DOMESTICAS DE PRODUCCIÓN DE CALZADO EN LOS BARRIOS GIRARDOT Y SANTANDER DE BUCARAMANGA*

AUTORES: FLOREZ BOHORQUEZ, Hugo y SOSA PUENTES, Andrea Melissa.**

PALABRAS CLAVES: Vulnerabilidad social, Unidad Domestica de Producción, Economía Social, Calzado

DESCRIPCIÓN.

La desigualdad, marginalidad y exclusión, dan cuenta de la elevada exposición a riesgos que sufre un elevado número de hogares en el mundo. La condición socioeconómica de los núcleos familiares refleja el bienestar y condición de vida de las familias. En este marco, la vulnerabilidad es un aspecto crítico de las condiciones de vida de la población, que pueden ser abordados desde la economía.

Los hogares en condición de vulnerabilidad, crean estrategias de resistencia denominadas Unidades Domesticas de Producción (UDP), que les permite sobrevivir y atender sus necesidades primarias. La familia es la base de la sociedad, y es en ella y en cada uno de sus integrantes, donde las condiciones de vida se reflejan. El conocimiento de diferentes aspectos de la vulnerabilidad de los hogares, puede aportar a la comprensión de la problemática y eventualmente a la formulación de políticas públicas.

Esta investigación tiene el propósito de mostrar los principales determinantes de las condiciones de Vulnerabilidad de las Unidades Domesticas de Producción de Calzado, en los barrios Girardot y Santander del municipio de Bucaramanga. Por tal motivo, este documento contiene un marco conceptual en función de la economía social del trabajo de José Luis Coraggio y el enfoque Vulnerabilidad de Activos Estructura de Oportunidades (AVEO) de Rubén Kaztman, como referente del estudio realizado.

Utilizando la Metodología AVEO por medio de una encuesta realizada a los dos barrios de estudio, se determina la vulnerabilidad social y se explica cómo funcionan e interactúan las UDP de calzado con la economía local y nacional. También se identifican las temporadas del calzado y la influencia de las ferias del calzado en la ciudad.

* Trabajo de Grado

** Facultad de Ciencias Humanas. Escuela de Economía y Administración, Director: M. Sc Rafael Alcides Téllez Sánchez.

ABSTRACT

TITLE: ANALYSIS OF SOCIAL VULNERABILITY IN THE DOMESTIC PRODUCTION UNITS OF FOOTWEAR IN THE NEIGHBOURHOOD SANTANDER AND GIRARDOT OF BUCARAMANGA CITY.*

AUTHORS: FLOREZ BOHORQUEZ, Hugo y SOSA PUENTES, Andrea Melissa.**

KEYWORDS: Social vulnerability, Domestic Production Unit, Social Economy, Footwear

DESCRIPTION:

The Inequality, marginalization and exclusion, realize high exposure to risks suffering a high number of households worldwide. The socioeconomic status of households reflects the welfare and living conditions of families. In this context, vulnerability is a critical aspect of the living conditions of the population, which can be approached from the economy.

Households in vulnerable conditions, create strategies of resistance called Domestic Production Units (DPU), which allows them to survive and have their basic needs. The family is the foundation of society, and is in it and each of its members, where living conditions are reflected. Knowledge of different aspects of the vulnerability of households, may contribute to the understanding of the problem and eventually to the formulation of public policies.

This research aims to show the main determinants of the vulnerability of domestic footwear production units, in Girardot and Santander neighborhoods of the city of Bucaramanga. Therefore, this document provides a conceptual framework based on the social economy of the work of José Luis Coraggio and Vulnerability approach Opportunity Asset Structure (AVEO) of Ruben Katzman, as a reference in the study conducted.

Using the methodology AVEO through a survey of the two study neighborhoods, social vulnerability is determined and explains how they work and interact DPU of shoes with the local and national economy. Also footwear seasons and the influence of shoe fairs in the city are also identified.

* Degree work

** Faculty of Human Sciences, Economics and Management School. Director: M. Sc. Rafal Alcides Téllez Sánchez

INTRODUCCIÓN

Este trabajo de investigación, es una mirada distinta de la economía a pequeña escala, productora de calzado en los barrios Girardot y Santander de la comuna 4 Occidente de Bucaramanga. Es en esta área donde la investigación se concentra para determinar los factores de vulnerabilidad que tienen los hogares.

La mirada alternativa es un enfoque conceptual de José Luis Coraggio sobre la economía social del trabajo y las Unidades Domesticas (UD), la metodología Activos, Vulnerabilidad y Estrategias de Oportunidades (AVEO) de Rubén Kaztman, y Carlos Filgueira. Estos dos enfoques, concentran la atención en las condiciones socioeconómicas de los barrios y los riesgos que en él se encuentran. Sirve para comprender el entorno y las condiciones en las cuales los hogares se desenvuelven.

Los hogares como mecanismo y dinámica de supervivencia se ingenian la manera de sobrevivir, en esta tarea, crean oportunidades importantísimas para generar ingresos, empleo y producción desde el mismo espacio físico del hogar. Es en estos espacios donde la investigación toma sentido, mediante la encuesta socioeconómica se busca establecer las condiciones del hogar y la economía social en el barrio objetos de estudio.

En esta ardua tarea se presenta en el primer capítulo el marco teórico-conceptual de vulnerabilidad de activos - estructura de oportunidades AVEO, complementado con enfoques de economía social y las dinámicas territoriales a la cuales se asocia a los barrios, lo que impacta por las UDP de calzado en los barrios Girardot y Santander y el conjunto de actividades socio-productivas del entorno. En el segundo capítulo, se describen los dos barrios, se ubican cartográficamente las UDP y las características principales de estos entornos barriales. En el tercer Capítulo se

presenta la aplicación del enfoque AVEO describiendo las variables medidas en el trabajo de campo y en el contexto de las dinámicas y/o efectos que las UDP puedan causar. A modo de Cierre, se presentan las conclusiones y las reflexiones a que haya lugar de esta investigación.

1. OBJETIVOS

1.1 GENERAL.

Utilizando la metodología AVEO identificar los factores de vulnerabilidad y determinar las unidades domesticas de producción de calzado de los barrios Girardot y Santander en el occidente de Bucaramanga.

1.2 ESPECÍFICOS.

Ubicar cartográficamente las unidades domésticas de producción en los barrios Girardot y Santander de la comuna cuatro de Bucaramanga.

Analizar la dinámica espacial y el comportamiento de las unidades domesticas de producción en sus entornos sociales y económicos.

Explicar los principales determinantes de las condiciones de vulnerabilidad social de las unidades domesticas de producción de calzado en los barrios señalados.

2. MARCO TEÓRICO.

En los últimos años Colombia aparece como uno de los países latinoamericanos con tasas de crecimiento económico estables gracias a la implementación del modelo económico neo-liberal, que opera en el país²La implementación de este modelo ha generado un arma de doble filo, por un lado los índices de pobreza han disminuido notablemente (la pobreza se redujo en 12,2 puntos porcentuales (PP.) y que a su vez la pobreza extrema disminuyó en 5,2 PP. durante el período 2002-2010)³ pero por otro lado, en Colombia la desigualdad del ingreso ha sido particularmente alta y bajo la nueva metodología el coeficiente de Gini apenas muestra una leve disminución de 0.573 a 0.560 para el período 2002-2010⁴ y, es para la década, la más alta en el contexto latinoamericano.

Desde esta reflexión el análisis de la pobreza cobra un creciente interés en la opinión pública, especialmente por la brecha que separa a los más pobres y a aquellos más beneficiados con el desarrollo económico. Esto ha generado diversos debates en torno al cómo abordar las problemáticas de las poblaciones marginadas o retrasadas del desarrollo económico del país. Así pues, se han utilizado distintos enfoques para orientar las políticas públicas de los gobiernos en relación a los problemas sociales, poniendo énfasis o pensando distintos factores que pueden estar afectando a aquellas poblaciones en riesgo social.

En el caso particular de Colombia, la población pobre e indigente está considerada en base a una línea de pobreza, calculada con los parámetros de la nueva

² La liberalización del capital, la reducción del gasto público bajo la noción de disciplina fiscal y el fortalecimiento de su aparato represor, son sólo algunas de las características que nos permiten decir que en Colombia hay neoliberalismo.

³ Información Disponible en: https://www.dane.gov.co/files/pobreza/SeminarioTecnico_DianaNova_mar14_2012.pdf

⁴ Información Disponible en: https://www.dane.gov.co/files/noticias/Pobreza_nuevametodologia.pdf

metodología del Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE)⁵. Si una familia de cuatro personas en el 2011 lograba un ingreso superior a 778.784 pesos lograba salir de la pobreza.

De acuerdo con las estadísticas sobre pobreza del DANE, para que un individuo sea considerado pobre, sus ingresos mensuales en el 2011 debían ser, como máximo, de 194.696⁶ pesos. En la línea de pobreza extrema (indigencia) están quienes tuvieron en el 2011 un ingreso mensual de 87.672 pesos como máximo. Eso significa que una familia de cuatro personas vivía en la pobreza extrema cuando sus ingresos en el 2011 llegaban, como máximo, a 350.688 pesos mensuales. Este valor para medir la pobreza extrema, que calcula el DANE, se considera como el monto mínimo de dinero necesario para adquirir una canasta de alimentos que necesita una persona para sobrevivir como ser humano⁷.

Ahora bien, dado el criterio economicista y restringido que esta metodología tiene, las instituciones educativas y de investigación se han sumado a la discusión que existe en torno al real alcance de esta forma de considerar la pobreza, buscando incorporar nuevas variables o factores que ayuden a salir de esta condición de las familias, e impedir la reproducción de este fenómeno. La discusión se centra entonces en nuevas herramientas metodológicas que permitan entender de mejor manera el contexto social y económico en que se inserta el continente hoy en día, sobre todo si consideramos la globalización de los mercados, y la apertura económica que han sufrido a partir de los años ochenta los países latinoamericanos.

⁵ Oficialmente, hay dos formas de calcular la pobreza en Colombia: la primera es a partir de los ingresos monetarios de los hogares, conocida como pobreza monetaria. La segunda, es a partir del Índice de Pobreza Multidimensional (IPM) que evalúa 5 dimensiones donde los hogares colombianos podrían estar en privación. Ambas medidas son complementarias y no excluyentes. Disponible en:

https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/condiciones_vida/pobreza/cp_pobreza_20122.pdf

⁶ Esta cifra fue ajustada en 4 por ciento con respecto a la utilizada para calcular la pobreza del 2010.

⁷ Disponible en: <http://www.portafolio.co/economia/indice-pobreza-colombia>

La noción de vulnerabilidad aparece como una forma pertinente de abordar teóricamente las nuevas realidades, complementando a la noción de pobreza como herramienta analítica para la comprensión de los fenómenos sociales. Este concepto intenta ampliar la mirada acerca del fenómeno de la pobreza (planteando la multidimensionalidad de la pobreza).

“Tal vez la oportunidad más interesante ofrecida por el concepto de vulnerabilidad es la posibilidad de generar un corte vertical de la estructura de la sociedad, en el que la vulnerabilidad es definida por atributos que no solo son propios de una posición específica en un nivel determinado de la estructura social sino que atraviesan estos niveles” (Filgueira 1999: 153).

La marginalidad y la exclusión ya no son conceptos adecuados para entender los cambios en la pobreza que aqueja al continente, pues hay nuevos procesos sociales y económicos que necesitan de un nuevo enfoque que considere los cambios experimentados por el Mercado y las instituciones estatales, y enfrente además a la pobreza como una probabilidad de riesgo y una condición dinámica de las personas y hogares (Filgueira & Kaztman, 1998).

“El análisis de la pobreza se desplaza desde los clásicos problemas de medición y cuantificación de carencias y dificultades de acceso a recursos, bienes y servicios, al examen de la estructura de oportunidades y las capacidades o potencialidades de que disponen los individuos para desarrollar una vida digna.” (Raczinsky & Serrano 2002: 11)

Así pues, el concepto de Vulnerabilidad emerge a la luz de los nuevos cambios sociales y económicos que se han dado en América latina, mediante la introducción de nuevas políticas reformadoras, tanto del mercado como del Estado. De esta manera, la vulnerabilidad social se sitúa como un mejor modo de comprender los cambios en el continente durante los últimos años “El concepto de vulnerabilidad

parece ser el más apropiado para comprender el impacto transformador provocado por el nuevo patrón de desarrollo en el plano social y para captar esa mayor exposición a riesgos en que se encuentra una gran masa de los habitantes de América Latina en el actual período histórico”. (Pizarro 2001: 8). De esta manera se ha preferido utilizar dos enfoques teóricos como marco de referencia para crear las bases en el desarrollo de la investigación y el análisis descriptivo que respalden la tesis de trabajo.

En primer lugar, se presenta el enfoque teórico de José Luis Coraggio⁸, quien trabaja el concepto de Unidad Domestica para poder interpretar la producción a pequeña escala de calzado en los barrios Girardot y Santander de la ciudad de Bucaramanga. Tomaremos la interpretación de Rafael Téllez⁹ que hace al respecto de las UD, para incluir el concepto de Producción y dando como resultado el termino Unidades Domesticas de Producción (UDP).

En segundo lugar, el enfoque de Vulnerabilidad y la metodología Activos, Vulnerabilidad y Estructura de Oportunidades (AVEO). De esta manera se complementa los planteamiento de Coraggio y se analiza las causas de la existencia de una estrategia de supervivencia basada en la producción doméstica a pequeña escala de calzado en los dos barrios de referencia, con base en una lectura de la vulnerabilidad social, permitiendo estimar empíricamente y de forma descriptiva las condiciones puntuales y manifestaciones socio territoriales que involucran el surgimiento de estas Unidades Domesticas (UD).

2.1 UNIDADES DOMESTICAS DE PRODUCCIÓN.

⁸ Investigador-Docente Titular de Sistemas Económicos Urbanos del Instituto del Conurbano, Universidad Nacional de General Sarmiento (Argentina).

⁹ SÁNCHEZ, Rafael Alcides Téllez. Mg Planificación y Admón. del Desarrollo Regional. Universidad Industrial de Santander.

José Luis Coraggio ha trabajado los fenómenos sociales de producción en la infinidad de las unidades productivas (cuenta propia) de la economía en Buenos Aires (Argentina) a los cuales la llama economía social o del trabajo. Este es un concepto que permite referir a fenómenos estructurales de exclusión social, asociado al universo de la compleja red de productores, comerciantes, consumidores cuya lógica de funcionamiento no responde a las cadenas, circuitos de movilidad del capital y que también se conoce como economía social. En este sentido, solo se entiende en el contexto del sistema (economía del capital), en razón a que ésta tiene su origen en la imposibilidad del capital de incorporar la superpoblación relativa, particularmente, de los países en desarrollo al sistema¹⁰. En este sentido, la idea de Coraggio ayuda a poner en evidencia la diferencia entre la empresa capitalista, como unidad espacial básica de organización micro económica de la producción generadora de ganancia y “la unidad doméstica” (UD) y, en otros casos el lugar de la calle, como unidades básicas de la organización espacial del trabajo generador de ingreso¹¹.

Téllez (2008) hace una interpretación del algoritmo de la producción y circulación que explica la economía del trabajo como un subsistema de reproducción simple (informales) aplicado dentro de un sistema de circulación y reproducción ampliada (formales)¹².

La fuerza de trabajo (FT) constituye el factor clave de valorización del capital, Pero su venta está determinada por el ciclo de reproducción de ésta para luego obtener medio de consumo, bajo dos modalidades: La de procesos de reproducción de la capacidad de trabajo o de la vida (en el sector informal).

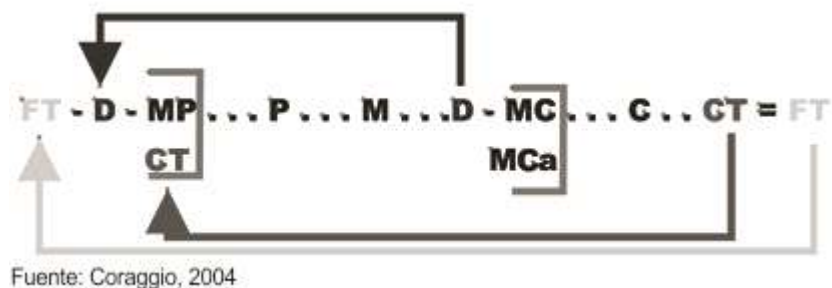
¹⁰ Téllez, Rafael Sánchez. Desarrollo Social Alternativo... un desafío. 2010. P.363

¹¹ óp. cit.

¹² Ibíd., P. 365

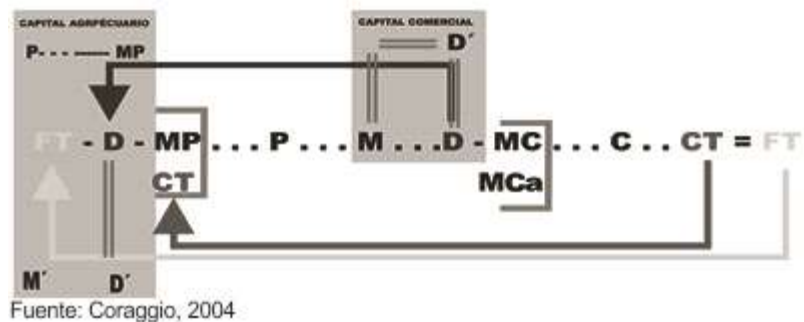
La de procesos de reproducción de la capacidad de trabajo subordinados al ciclo de la reproducción ampliada (sector formal) a través de la esfera de la circulación en cuanto allí se producen y proveen las condiciones materiales de la reproducción de la FT, que representada en FT-D-[M1, M2..., Mn]...C...CT FT. En este caso [M1, M2..., Mn] son los medios de consumo (MC); C el consumo o reproducción de la capacidad de trabajo CT.

Imagen 1. Producción y Circulación Simple



Téllez (2008) concluye diciendo que: el concepto de economía del trabajo queda planteado como un ciclo de producción de mercancías no capitalista asimilado a un subsistema (Imagen 2.) que sobrevive dentro de un sistema de economía de mercado capitalista (D-[MP, FT]...P...M'-D') basado en la racionalidad de maximización del beneficio y la utilidad.

Imagen 2. Articulación del Capital de Trabajo



En este sentido (Imagen 1.), la unidad doméstica UD produce trabajo (mano de obra) en términos de capacidad de trabajo CT, una parte de la cual vende para obtener un ingreso que utiliza para comprar mercado y medio de producción como materiales que utiliza para la venta como calzado, parte de vestuario, alimentos (MCa) con los cuales completa el resto de medios que necesita para su reproducción material. El concepto de Unidad Domestica de Producción (UDP), a diferencia de la UD, refiere al hecho de que además de ser el lugar de la reproducción biológica del trabajador y también el lugar de la producción social de la vida, constituye una empresa que es la plataforma de realización de la Capacidad de Trabajo (CT) de Coraggio (Imagen 2.)¹³.

La interpretación de Coraggio va más allá. Considera la economía del trabajo como parte del sistema capitalista. En la Imagen 2 presenta la producción y reproducción de la fuerza de trabajo (FT) que ocurre en la Unidad Domestica (en este caso, campesina) en una economía agraria de subsistencia y pan coger, articulada a la producción y circulación de medio de medios de consumo (MC, MCa), de modo que el consumo depende de la CT. Para el caso de esta investigación, el capital agropecuario será el capital que usa las UDP de calzado.

Cuando estas UD se transforman de manera permanente o temporal en ámbitos de realización de la capacidad de trabajo CT podemos estar en presencia de las Unidades Domésticas de Producción (UDP) que a través del trabajo y el consumo establecen relaciones dinámicas con los circuitos locales, regionales e internacionales del capital comercial, bancario, etc., al tiempo que se auto-constituyen como redes físicas espacialmente distribuidas y concentradas en barrios populares de cooperación y complementariedad en la producción de bienes y servicios de autoconsumo¹⁴.

¹³ *Ibíd.*, p. 667.

¹⁴ *Ibíd.*, p. 668.

Esta investigación pretende establecer como las UDP de calzado en los barrios Girardot y Santander de Bucaramanga logran establecer estrategias de cooperación e interacción para superar situaciones adversas que se puedan presentar en la economía informal. En este caso el Rafael Téllez (2008), lo expresa así, “es necesario subrayar que la capacidad autogestionaria de las UDP conformantes de estos complejos territoriales (que denomino sistemas territoriales barriales) proviene de las estrategias solidarias y de complementariedad con las que estos productores logran para superar su vulnerabilidad en términos de precarios activos y estructuras de oportunidades⁴⁷⁰. En estas circunstancias los ciclos de la producción y circulación están entrelazados con la reproducción de la vida material del hogar dentro del mismo espacio, en un sistema de vivienda que no fue construido para este mundo del trabajo, configurándose una estructura de exclusión socio territorial y segregación espacial de las sociedades urbanas contemporáneas.”¹⁵

2.2 EL ENFOQUE DE VULNERABILIDAD DE ACTIVOS-ESTRUCTURA DE OPORTUNIDADES (AVEO).

En los últimos años se ha desarrollado un enfoque que busca pensar en forma más dinámica el fenómeno de la pobreza, considerando la vulnerabilidad social de los hogares o personas, en palabras de Raczinsky & Serrano: “El análisis de la pobreza se desplaza desde los clásicos problemas de medición y cuantificación de carencias y dificultades de acceso a recursos, bienes y servicios, al examen de la estructura de oportunidades y las capacidades o potencialidades de que disponen los individuos para desarrollar una vida digna.” (Raczinsky & Serrano 2002: 11)

¹⁵ *Ibid.*, p. 370.

Así pues, el concepto de Vulnerabilidad emerge a la luz de los nuevos cambios sociales y económicos que se han dado en América latina, mediante la introducción de nuevas políticas reformadoras, tanto del mercado como del Estado. De esta manera, la vulnerabilidad social se sitúa como un mejor modo de comprender los cambios en el continente durante los últimos años “El concepto de vulnerabilidad parece ser el más apropiado para comprender el impacto transformador provocado por el nuevo patrón de desarrollo en el plano social y para captar esa mayor exposición a riesgos en que se encuentra una gran masa de los habitantes de América Latina en el actual período histórico”. (Pizarro 2001: 8). Por lo tanto, las nuevas reformas que se introdujeron en la mayor parte de los países de América latina han dado lugar a un concepto de vulnerabilidad que explica de mejor manera los cambios económicos y sociales a nivel objetivo y subjetivo;

En el ámbito objetivo podemos encontrar: la acentuación de la heterogeneidad productiva, con efectos en la ocupación, la segmentación del trabajo y mayor precariedad de éste. Se agrega a ello la desregulación laboral (o flexibilización), sin seguros de desempleo, con impacto en la protección social de los trabajadores. Los sistemas mixtos de educación, salud y previsión, de carácter privado para las familias de altos ingresos, y públicos para las capas medias y de bajos ingresos, con un debilitamiento de éstos últimos. El notable crecimiento del sector informal de la economía, con alto peso en el empleo, y el escaso apoyo que recibe de las instituciones financieras privadas y del estado.

Luego, en el ámbito subjetivo, junto con la inseguridad ciudadana provocada por la delincuencia y otros fenómenos que aquejan a muchas personas de distintas ciudades del continente, se da el problema de la incertidumbre en el trabajo, o bien a ser excluido y perder la protección social que éste otorga. En su conjunto con lo anterior genera en la sociedad un ambiente de desamparo y vulnerabilidad. Ahora bien, dentro de este contexto, surge un modelo que se aproxima a estudiar el

fenómeno de la vulnerabilidad dentro del continente, conocido como AVEO (Vulnerabilidad de Activos-Estructura de Oportunidades). Esta nueva perspectiva surge a partir de una crítica que realizan Kaztman y Filgueira a la postura de Moser con respecto a los activos.

Moser plantea los activos con una significación unívoca, es decir, se constituyen como activos en tanto son movilizados como tales por las personas y hogares. En cambio, Kaztman y Filgueira postulan que el concepto de activos “está referido a las estructuras de oportunidades que se generan desde el lado del mercado, la sociedad y el Estado” (Kaztman & Filgueira 1999: 23).

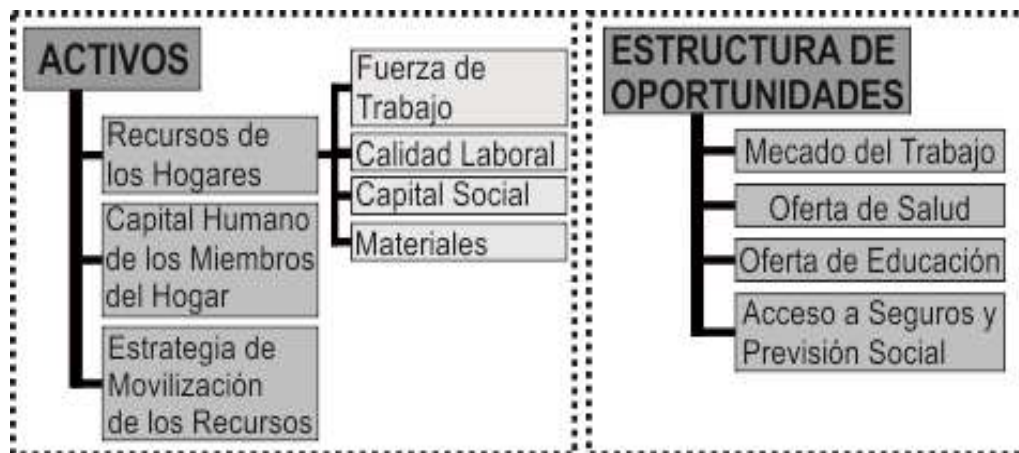
Así pues, bajo el enfoque AVEO, los activos son relativos, pues dependen de las estructuras de oportunidades que estén en juego. El modelo AVEO ha sido generado con la finalidad de “ampliar la mirada sobre el problema de pobreza que enfrentan amplios sectores de nuestra sociedad” (Kaztman & Wormald 2002: p.133), planteando así un análisis multidisciplinario, que revele los factores de fondo que impiden a una familia (UDP) mantenerse autónomamente ante eventos inesperados, y generar un incremento sostenido en sus estándares de vida.

El modelo amplía el concepto tradicional de pobreza por medio de la idea de vulnerabilidad social, la cual, desde esta óptica, es entendida como “el riesgo al que se ve enfrentado un individuo o un hogar¹⁶ a perder el bienestar, a empeorar su condición de vida, o a verse enfrentado a nuevos riesgos por no contar con los recursos necesarios para hacer frente a un evento que amenaza su condición de bienestar” (Kaztman & Wormald 2002: 135).

¹⁶ Para esta investigación, serán las UDP de calzado en los barrios Girardot y Santander de Bucaramanga.

Para el Téllez (2008), “el enfoque de activos vulnerabilidad estructuras y oportunidades, AVEO, referido a las posibilidades de construir medidas relativas al “capital social” y al capital representado por la potencialidad de trabajar y por la movilización efectiva de la fuerza de trabajo familiar; también se analizan los activos provenientes de la esfera del Estado, en particular, los bienes y servicios que circulan en los sistemas de seguridad y protección social”.¹⁷ Es por esta razón que la metodología AVEO representa para la investigación una herramienta ajustada a las necesidades, por un lado el modelo plantea que el tema de la vulnerabilidad se encuentra conformado por la interrelación que se da entre dos esferas: la estructura de oportunidades (el nivel macro-social de análisis) y los activos (el nivel micro-social). La composición de ambas dimensiones es como sigue:

Imagen 3. Composición Dimensional de la Metodología AVEO.



La esfera de los activos, es un aspecto que se debe diferenciar de la noción de recursos. Entendemos recursos como el “Llamase así en economía al conjunto de capacidades humanas, elementos naturales y bienes de capital, escasos en relación a su demanda, que se utilizan casi siempre conjuntamente para producir bienes y servicios.”¹⁸, mientras que por activos se entiende el conjunto de recursos,

¹⁷ TELLEZ, Rafael. Desarrollo social alternativo: un desafío. Bucaramanga, 2010. P. 163

¹⁸ <http://www.econlink.com.ar/definicion/recursos.shtml>

materiales e inmateriales, sobre los cuales los individuos y los hogares poseen control, y cuya movilización permite mejorar su situación de bienestar, evitar el deterioro de sus condiciones de vida, o bien disminuir su vulnerabilidad. (Kaztman 2000: p. 294).

Las estructuras de oportunidades se definen como probabilidades de acceso a bienes, a servicios o al desempeño de actividades. Estas oportunidades inciden sobre el bienestar de los hogares, ya sea porque permiten o facilitan a los miembros del hogar el uso de sus propios recursos o porque les proveen recursos nuevos.¹⁹

De esta forma, se hace hincapié en la idea de que las posibilidades entregadas por el estado son infértiles a menos que los hogares sean capaces de reconocer dichas oportunidades y utilizarlas a su favor (si sus recursos se lo permiten), esta capacidad de reconocer las oportunidades y aprovecharlas es la categoría denominada como “estrategias de movilización de los recursos”. Esta idea complica el análisis de la vulnerabilidad en la medida que inserta apreciaciones subjetivas de los actores involucrados, convirtiendo al enfoque de la vulnerabilidad en un concepto complejo de medir.

2.2.1 Composición de los activos. Esta concepción de "activos" corresponde al uso que le da, por ejemplo, Caroline Moser en su "asset vulnerability approach"²⁰. Moser estudia los pobres y examina especialmente la naturaleza de los recursos que estos movilizan para reducir su vulnerabilidad a situaciones de riesgo. Por

¹⁹ Rubén Kaztman, y Carlos Filgueira MARCO CONCEPTUAL SOBRE ACTIVOS, VULNERABILIDAD Y ESTRUCTURA DE OPORTUNIDADES. Comisión Económica para América Latina y el Caribe C E P A L Oficina de Montevideo.1999 p. 9.

²⁰ Moser, Caroline, O.N., “Confronting Crisis: A Comparative Study of Households Responses to Poverty and Vulnerability in Four Urban Communities” (Crisis Confrontar : Un Estudio Comparativo de Hogares Respuestas a la pobreza y la vulnerabilidad en Cuatro Comunidades Urbanas). Environmentally sustainable Development Studies and Monographs Series No.8, The World Bank, Washington D.C. May 1996, page 24.

consiguiente su atención se centra en estrategias de adaptación a circunstancias cambiantes, aun cuando dicha adaptación no implique mejoras en la situación de bienestar, ni modifique la capacidad para utilizar las vías existentes de movilidad e integración social.

Para Moser la clasificación de activos son:

- Trabajo. (Fuerza de trabajo que poseen todos los pobres y se considera el más importante de sus activos)
- Capital Humano. (Son las cualidades como, la salud, educación cultura, entre otras, que determinan los retornos a su trabajo).
- Activos Productivos. (En nuestro caso, las UDP se desarrolla en las viviendas, siendo la más importante).
- Las Relaciones del Hogar. (Estrategias para agrupar ingresos y compartir consumos).
- Capital Social. (Las relaciones de cooperación e interacción entre los habitantes de los barrios y las UDP).

Al añadir el manejo de activos por parte de los grupos más desfavorecidos se resaltan las restricciones de las medidas de pobreza basadas en el ingreso para captar tanto aquellos factores externos complejos que afectan a los pobres como sus respuestas a las dificultades económicas.

También, los activos son acumulables como los contactos familiares, des gastables y renovables. El uso excesivo de un activo, puede disminuir su existencia, pero aumenta su stock de capital social. Ahora, la gama de recursos en un hogar pueden

ser por un lado capacidades o activos, relacionándose éstos últimos a los que contribuyen al aprovechamiento eficiente de la estructura de oportunidades que brindan el Mercado, el estado y la sociedad. De otro lado, los recursos que contribuyen a la movilización eficiente de activos que se denominan como habilidades o capacidades.²¹

2.2.2 Composición de los pasivos. Kaztman los define como “la presencia de barreras, materiales y no materiales para la utilización de ciertos recursos del hogar. Estas barreras pueden ser conceptualizadas como pasivos, en la medida en que su existencia impide el aprovechamiento de oportunidades o la acumulación de activos”²².

Estos pasivos son las limitaciones o barreras que entorpecen acceder directa o indirectamente a las estructuras de oportunidades del mercado y el estado. La inseguridad, las distancias, las fronteras invisibles, la movilidad, limitaciones o incapacitada de los miembros de las UDP para desarrollar la fuerza de trabajo en las actividades de producción de calzado. En este sentido, Kaztman postula los siguientes atributos de los pasivos.

- Pasivos Integrales. degradan la integración social como los ingresos, es el caso de un desempleo por un largo tiempo.
- Pasivos a Plazos. Se desmejora los activos del individuo, afectándose la integración social y consecuentemente los ingresos. Es el caso de la deserción laboral que puede hacer que el individuo aporte con labores en la casa, pero a largo plazo puede versen afectados los ingresos afectando directamente los gastos del hogar.

²¹ Kaztman, Óp. Cit., p. 21

²² Kaztman, Filgueira, 1999. Op. Cit., p. 21

- Pasivos de Empobrecimiento. Efectúan degradación de la situación económica sin variar la integración social. Es el caso de la pérdida del valor real del salario con el tiempo para un trabajador²³.

2.2.3 Caracterización de los riesgos. La vulnerabilidad en su conjunto y su existencia lleva arraigada en su forma, el riesgo, por tal motivo es indispensable presentar la definición y caracterización del riesgo; “El riesgo, se refiere a la posibilidad de que una contingencia (ocurrencia o presencia de un evento, característica o proceso) entrañe efectos adversos para la comunidad, hogar, persona, empresa, ecosistema, etc. El riesgo no alude a un acontecimiento básicamente negativo, sino a uno que puede generar daño o incertidumbre y cuyas consecuencias pueden ser ambiguas o mixtas, combinando adversidad y oportunidad.”²⁴

En esta investigación, los riesgos serán los que se presenten en los barrios Girardot y Santander de Bucaramanga, pues es allí donde interactúan las UDP y la exposición a estos riesgos medirán la probabilidad de existencia futura o inmediata de materializar una amenaza. La vulnerabilidad también mide la resistencia ante una crisis, o que una acción genere una disminución total o parcial del bienestar individual o colectivo.

Los indicadores de comportamientos de riesgo que se utilizarán son:

- el rezago o abandono del sistema educativo entre los menores de 8 a 15 años (al que para simplificar, se llamará "rezago escolar"). Se toma el

²³ Es el caso de la inflación, ya que social mente el salario no alcanza para todos los productos de la canasta familiar.

²⁴ CEPAL (Comisión Económica para América Latina y el Caribe), División de Población y CELADE (Centro Latinoamericano y Caribeño de Demografía). 2002. Vulnerabilidad sociodemográfica: viejos y nuevos riesgos para comunidades, hogares y personas, p. 3.

porcentaje de los que presentan esa característica sobre el total de menores de esa edad;

- jóvenes varones de 15 a 24 años que no estudian ni trabajan ni buscan trabajo. A nivel agregado se tomará el porcentaje sobre el grupo de edad respectivo.
- Madres jóvenes entre 15 y 19 años cuyos hijos fueron concebidos fuera del matrimonio. Se tomará el porcentaje sobre las mujeres de ese grupo de edad.²⁵

Estos riesgos determinan la probabilidad de oportunidades para tener acceso a recursos familiares, a redes comunales y a los beneficios que la sociedad otorga a sus ciudadanos²⁶. La salud, educación y trabajo son los pilares para la integración social. Estos riesgos determinarán la vulnerabilidad a que se enfrentan los nuevos ciudadanos y miembros de las UDP. Es por esto que es importante determinar y categorizar estos riesgos en la investigación.

Los riesgos pueden provenir de diferentes fuentes; naturales, de salud, sociales, económicos, políticos y ambientales, lo más relevante es el alcance y la magnitud de estos, por ejemplo las que afecta a individuos particularmente, las que afectan a familias concretas, las que afectan a comunidades enteras y los más fuertes que afectan a departamentos, regiones o países. (Tabla 1)

Tabla 1. Tipologías de los riesgos

²⁵ Kaztman, Rubén. Activos y estructuras de oportunidades. Estudios sobre las raíces de la Vulnerabilidad social en Uruguay. 1a. edición, julio de 1999. p. 272.

²⁶ *Ibid.*, p. 273.

	PERSONA O GRUPO FAMILIAR	GRUPOS DE HOGARES COMUNIDADES	REGIONES O NACIONES
NATURALES		Desplazamiento de tierras, erupciones volcánicas	Terremotos, sequías, inundaciones, vendavales
SALUD	Enfermedades, discapacidades, muerte	Epidemias	
SOCIALES	Delincuencia, violencia doméstica	Terrorismo, actividades delincuenciales	Disturbios sociales, guerra
ECONÓMICOS		Desempleo, pérdida de cosechas, desplazamiento	Variaciones del IPC, decrecimiento, hiperinflación...
POLÍTICOS		Disturbios	Incumplimiento político, golpe de Estado
AMBIENTALES		Contaminación, deforestación, desastre nuclear	

Fuente: Banco Mundial, Informe 2000/2001 Lucha contra la pobreza, 2001, p. 136.

2.2.4. La Estructura de Oportunidades. La estructura de oportunidades se entiende como “las probabilidades de acceso a bienes, servicios o actividades que inciden sobre el bienestar del hogar porque le facilitan el uso de recursos propios o le suministran recursos nuevos, útiles para la movilidad e integración social a través de canales existentes”^{27 28}. El acceso a distintas oportunidades de bienestar tiende a organizarse en modo de maximizar la probabilidad de que los miembros del hogar se incorporen a actividades cuyos productos sean útiles por el mercado de acuerdo al modo de funcionamiento de los otros dos órdenes institucionales como son el Estado y la sociedad.

Kaztman explicaba que el Estado tiene las responsabilidades de facilitar un uso más eficiente de los recursos que ya dispone el hogar y las que proveen que los activos o regeneran aquellos agotados. El mercado cumple, además, como regulador del

²⁷ Kaztman, Op. Cit., p. 9

²⁸ Los barrios Girardot y Santander de Bucaramanga serán los límites de la estructura de oportunidades, pues es aquí donde se delimita la investigación. Además, los barrios son los que les proporcionan a las UDP la primera estrategia de oportunidad de mano de obra y trabajo.

mercado y la sociedad y vinculador de las mismas. Por último, la sociedad ejerce las funciones de integrar a las personas y los hogares a la sociedad más aventajada.

El mercado y el estado y la sociedad pueden desarrollar las siguientes oportunidades: Infraestructura de la vivienda, seguimiento de seguridad, niveles de educación, empleos brindados por el estado, Disposición de acceso a activos mediante créditos para viviendas o microempresas.

Kaztman sostiene que la influencia del mercado en el estado como en la comunidad es que las nuevas vías de movilidad social se concentran alrededor de las actividades globalizadas, parte de esto está inmerso en las instituciones, que ayudan a replicar las oportunidades con el impacto en la producción, distribución y uso de activos, esto facilita participar de los espacios de movilidad e integración social. Para esto, termina Kaztman diciendo que: se requiere que el estado este pendiente de todos los aspectos, sociales, educativos, culturales, económicos, políticos, de salud entre otros. Es así como el mercado y el estado presenta las siguientes oportunidades a los ciudadanos.

- Oferta de empleo y derivados, en los sectores productivos.
- Niveles de calificación.
- Oportunidades de acceso y garantías de participación ciudadana.
- La estructura de oportunidad de la sociedad necesita una fuerte integración de las personas, los hogares y las UDP:
- Formas asociativas de los ciudadanos, grupos étnicos entre otros.
- Evolución y actualización de las juntas de acción comunal.
- Fortalecimiento de redes de cooperación entre familias y grupos productivos.²⁹

²⁹ Kaztman, 1999 Op. Cit., p. 31.

La vulnerabilidad de estos dos barrios de Bucaramanga (Girardot y Santander), debe entenderse a través del estado, la sociedad y el mercado. Estos tres actores contienen los riesgos, la capacidad de respuesta y la habilidades para adaptarse a los cambios. De esta manera la vulnerabilidad resulta ser una herramienta útil para determinar las condiciones de las UDP en los Barrios de estudio.

2.2.5. El concepto de Vulnerabilidad Social. La relevancia del enfoque de vulnerabilidad social se relaciona con la posibilidad de captar la forma y las causas por las que diversos grupos sociales están sometidos a eventos y procesos que atentan contra su capacidad de subsistencia, su acceso a mayores niveles de bienestar y el ejercicio de sus derechos ciudadanos. La vulnerabilidad es compleja, multicausal, tiene varias dimensiones analíticas e incluye aspectos de individuos y hogares así como también características económicas, políticas, culturales y ambientales de la sociedad. Por ello, la vulnerabilidad tiene carácter polisémico y da lugar a múltiples enfoques metodológicos (Busso, 2002)³⁰.

La vulnerabilidad propone identificar los riesgos presentes y los probables en el futuro, focalizándose en determinar quiénes (personas, hogares y comunidades) tienen más probabilidad de experimentarlos, y a la vez analizar cómo reaccionan o pueden reaccionar ante su materialización y que opciones pueden o podrían desarrollar. Desde esta perspectiva la vulnerabilidad es ante todo un enfoque analítico, por lo que más que una definición o medición precisa, proporciona distinciones relevantes para el análisis y el diseño de políticas.³¹

La noción de vulnerabilidad se utiliza para estudiar a los pobres y las estrategias que utilizan para sobrevivir y en algunos casos salir de la pobreza, para esta investigación el enfoque de activos y vulnerabilidad, desarrollado en el trabajo, se

³⁰ Vulnerabilidad Social: una Propuesta para su Medición en Argentina1 LAURA GOLOVANEVSKY p. 56

³¹ *Ibíd.*, p. 56.

destaca por reconocer que los pobres hacen frente a su situación precaria recurriendo a sus activos tangibles o intangibles (trabajo, capital humano, vivienda, relaciones domésticas y capital social) y por resaltar el papel de los activos de los pobres y no el de sus pasivos. En esta investigación, al adoptar el enfoque AVEO, se asigna un rol central a las estrategias que los pobres desarrollan para sobrevivir, gracias no solo a la administración de sus (escasos) activos sino también utilizando las oportunidades generadas por el Estado, que permiten un mejor aprovechamiento de los mismos.³²

Sagone sostiene que la vulnerabilidad se entiende como el riesgo o probabilidad de que un individuo, un hogar o una comunidad puedan ser lesionados o dañada a raíz de cambios en las condiciones del contexto en que se ubica o en virtud de sus propias limitaciones. En términos cuantitativos, la vulnerabilidad es la dimensión inversa de la capacidad de absorción o adaptación que tienen las personas, familias o comunidades ante los efectos adversos de los eventos de distinta índole posibles de ocurrir.³³

Desde esta perspectiva el modelo AVEO, Kaztman propone que comprendamos la vulnerabilidad como multifactorial en sus causas y multidimensional en sus manifestaciones. Debido a que él explicaba que el enfoque AVEO debía exponerse en términos probabilísticos, la Imagen 4. Es la forma simbólica que fue adaptada por Miguel Ángel Sagone en la que se relacionan los activos y la estructura de oportunidades determinantes del grado de adecuación y aprovechamiento de la dinámica social, del mercado y el Estado.

Imagen 4. Forma Simbólica del Enfoque Sobre la Vulnerabilidad desde la Perspectiva AVEO

³² *Ibíd.*, p. 62.

³³ SAGONE Miguel Ángel (coordinador), *Vulnerabilidad social*. Óp. Cit., p. 15.

$$V = \frac{A(r)}{Eop(s,m,e)} = Exp.R(r) + Inc.E(r) + Inh.Ad(r)$$

V--Vulnerabilidad Social.

A(r)--Activos Movilizables.

Eop--Estructura de Oportunidades del Estado, la Comunidad y el Mercado.

Exp.R--Exposición de las Familias, Personas o Comunidades.

Inc.E--Incapacidad de Enfrentar los Riesgos.

Inh.Ad--Inhabilidades para adaptarse a las condiciones de riesgos.

(R)--Estructura de riesgos existentes.

(r)--Recursos de los Grupos de Interés.

Fuente: Adaptado de Miguel Ángel Sagone (2003) "Vulnerabilidad social: hacia un enfoque pro activo de la seguridad social en Guatemala".

Sagone, representa la vulnerabilidad en relación de los recursos y la estructura de oportunidades, estas dos también determinan los alcances del aprovechamiento y adaptación de la dinámica social, el mercado, que generalmente expresa Kaztman. La vulnerabilidad es la suma de deficiencias o inhabilidades de las personas, los hogares o las comunidades, (para esta investigación serán las UDP de calzado en los barrios Girardot y Santander de Bucaramanga) para adaptarse o hacer frente a los riesgos. En la Figura 4. Sagone integra muy bien estas etapas de asimilación y adaptación social ante los riesgos y la adversidad.

Siguiendo esta línea, respecto a la representación simbólica y a partir de los trabajos de Caroline Moser y Kaztman que ya han sido trabajos con anterioridad, resultan valiosos el buen desarrollo del análisis los siguientes factores para mitigar los efectos de los riesgos:

- El trabajo
- El capital humano: la salud, la capacidad de trabajar, la educación y habilidades,
- La vivienda: estructura física y servicios
- Lo socioeconómico del hogar: Los ingresos

- El capital social: El apoyo existente entre familia y comunidad.

En cuanto a críticas del enfoque, Arteaga³⁴ tiene dos planteamientos, la primera de ellas se refiere a la relación entre las estrategias y el paradigma de la elección racional. Sugiere que los hogares deben tener definidos sus objetivos y encaminarse al cumplimiento de ellos mediante su vocación racional, autónoma e individual. La Segunda crítica, es las dificultades usuales de la conducta y la firmeza de las preferencias en una matriz ligada de los agentes en la familia (padres, hijos, familiares).

2.3 METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN DE CAMPO.

El enfoque AVEO (acrónimo para Activos, Vulnerabilidad social y Estructura de Oportunidades) ha sido formado con el propósito de “ampliar la mirada sobre el problema de pobreza que enfrentan amplios sectores de nuestra sociedad” (Kaztman & Wormald 2002: 133), planteando así un análisis multidisciplinario, que revele los factores de fondo que impiden a una familia/hogar mantenerse autónomamente ante eventos inesperados, y generar un incremento sostenido en sus estándares de vida.

2.3.1 Metodología. La metodología utilizada es inductiva y empírico – deductiva mediante la Construcción y diseño de un instrumento (encuesta) para identificar la Vulnerabilidad Social de las UDP de calzado en los barrios Girardot y Santander de Bucaramanga.

³⁴ MOSER, Caroline O.N. The Asset Vulnerability Framework: Reassessing Urban Poverty Reduction Strategies. En: World Development. 1998, vol.26 no.1, p. 1-19.

2.3.2 Muestra. El diseño de la encuesta organizada³⁵, que responderán los hogares de los barrios Girardot y Santander de la Comuna 4 Occidental de la ciudad de Bucaramanga son elegidos aleatoriamente, será a partir del concepto de hogar del DANE. El DANE define el hogar como³⁶: “La persona o grupo de personas, parientes o no, que ocupan la totalidad o parte de una vivienda; atienden necesidades básicas, con cargo a un presupuesto común y generalmente comparten las comidas”.

Los hogares que respondan esta encuesta se elegirán aleatoriamente ubicados dentro de los límites establecidos por la división política de Bucaramanga³⁷. Se asume que la población está distribuida normalmente y para efectos de la investigación, la muestra se toma basándose en la homogeneidad de la población a encuestar. Según la información, los hogares que existen al interior de los barrios guardan un cierto parecido, dado que se encuentran en la misma comuna 4, comparten barrios vecinos pequeños que no generan cambios importantes en lo social, cultural, la economía al interior de los barrios es parecida. El estrato socioeconómico es el mismo en todo el barrio Santander, para el caso del Barro Girardot hay presencia de estrato 3 en las unidades residenciales nuevas de apartamentos (Mapa 4), guardan un origen similar, los ingresos según indagaciones previas parecen corresponder a un mismo nivel económico, las viviendas bifamiliares o unifamiliares y las dedicadas al comercio guardan ciertas proporciones de igualdad, ya que la fecha de la conformación de los barrios son cercanas.

El número de hogares encuestados o el valor muestra, será hallado con un nivel de significancia del 75% (k normal equivalente a 1,15). El universo o población será

³⁵ Anexo 1. Encuesta diseñada para establecer las condiciones de las UDP en los barrios Girardot y Santander de Bucaramanga.

³⁶ Cartilla de conceptos básicos e indicadores demográficos del DANE, Centro andino de altos estudios candane, febrero del 2007, p. 4

³⁷ División política urbana de Bucaramanga. Acuerdo 002 de 2013.

número total de hogares de cada barrio. El DANE dice que el promedio de personas por hogar en Bucaramanga es de 3.6 habitantes

Para hallar el número de hogares a encuestar en cada barrio. Población (hogares):

- Barrio Girardot: 574³⁸
- Barrio Santander: 400³⁹

Imagen 5. Tamaño de la Muestra.

$$n = \frac{k^2 * N * p * q}{[e^2 * (N-1)] + k^2 * p * q}$$

Dónde: n= Tamaño de la Muestra

N= Tamaño de la población.

k= Nivel de confianza 1.15 (75%)

p= Es la proporción de individuos que poseen en la población la característica de estudio. 0.5

q= es la proporción de individuos que no poseen esa característica, es decir, es 1-p. 0.5

e = error muestral deseado. 5%

De esta operación obtenemos el siguiente resultado:

Imagen 6. Tamaño de Muestra para cada Barrio

³⁸ Estimado de acuerdo a los datos de la junta de acción comunal del barrio y datos de proyección por parte de la alcaldía de Bucaramanga. En promedio hay 16 familias por cada manzana, y en el barrio Girardot hay 36 manzanas. $16 * 36 = 574$ hogares en promedio

³⁹ En promedio hay 16 familias por cada manzana, y en el barrio Santander hay 25 manzanas. $16 * 25 = 400$ hogares en promedio

$$n = \frac{\text{Santander} \quad (1,15)^2 \cdot 400 + 0,5^2 \cdot 0,5}{[0,5^2 \cdot (400-1)] + (1,15)^2 \cdot 0,5^2 \cdot 0,5} = 100 \quad n = \frac{\text{Girardot} \quad (1,15)^2 \cdot 574 + 0,5^2 \cdot 0,5}{[0,5^2 \cdot (574-1)] + (1,15)^2 \cdot 0,5^2 \cdot 0,5} = 108$$

El total de encuestas realizadas es de 208, distribuidas en 108 para el barrio Girardot y 100 para el barrio Santander.

2.3.3 Limitaciones. Puesto que la vulnerabilidad social es un tema que aún se continúa desarrollando en el ámbito teórico, y la aproximación cuantitativa a este fenómeno considera variables que muchas veces son difíciles de medir, es posible que el acercamiento a la medición de la vulnerabilidad que aquí se realice no considere ciertos aspectos que pueden ser relevantes en el estudio de poblaciones vulnerables. Por lo mismo, se espera que futuras investigaciones puedan seguir desarrollando el tema, y sobretodo creando instrumentos que hagan posible detectar aquellos ámbitos de la vulnerabilidad de mayor relevancia, para aumentar así el impacto de las políticas públicas. Nuestro intento de medición se sitúa entonces con una doble utilidad, dar luces acerca de la medición del concepto, y en segundo lugar, incorporar propuestas de cómo lograr una medición más acabada del concepto⁴⁰.

2.3.4 Variables analizadas Se tiene en cuenta los principales determinantes de las condiciones de vulnerabilidad de las UDP en los barrios, las cuales fueron resumidas en cuatro categorías:

- **Capital Social.** Se establece para estudiar las relaciones entre UDP y los trabajadores de las mismas, se toman variables como: tipo de vivienda,

⁴⁰ Determinantes De Las Condiciones De Vulnerabilidad Social Del Municipio De California (Santander) En Presencia De Las Multinacionales Minero-Auríferas Wendy Marcel Rodríguez Niño Diana Teresa Vásquez Merchán 2013. P. 92

forma de fuente del ingreso, seguridad social, Tipo de ingresos y nivel del salario.

- **Capital Humano.** Comprende, básicamente, el estado físico de las personas, la estructura de la población por sexo, la distribución de la población por zona, el número promedio de Integrantes del hogar y la distribución del ingreso en los hogares.
- **Capital Financiero.** Se establece la forma de capitalización para la conformación de la UDP y la forma de utilizarlo como estrategia de buscar el mejoramiento de la calidad de vida.
- **Factores externos.** El presente estudio analiza los determinantes de las condiciones de vulnerabilidad de las UDP de Calzado de los barrios Girardot y Santander de Bucaramanga. Teniendo en cuenta el marco teórico y conceptual basado en el estudio de Kaztman, el factor externo resulta ser el comportamiento de pago de los clientes, la calidad de la mano de obra y las fluctuaciones del mercado local y nacional.

3. CACTERIZACIÓN DE LA UNIDAD DOMESTICA DE PRODUCCIÓN DE CALZADO EN LOS BARRIOS GIRARDOT Y SANTANDER DE BUCARAMANGA.

En este capítulo se analizan varios aspectos y objetivos propuestos. Primero se identifica y describe una Unidad Domestica de Producción de Calzado (UDPC), características generales y otras formas de UDPC. En un segundo lugar la ubicación cartográfica de las UDPC en los dos barrios de análisis. Tercero Observación del comportamiento de estos hogares con el entorno municipal y nacional. Cuarto origen de Los recursos y capital de trabajo de las UDP de Calzado en los dos barrios y por último, mediante el trabajo de campo examinar las realidades individuales y colectivas de las UDPC mediante la metodología Activos, Vulnerabilidad y Estructura de Oportunidades (AVEO).

Para empezar es necesario recordar la interpretación de Rafael Téllez (2008), sobre las unidades domesticas de Jorge Luis Coraggio: “La noción de economía informal tiene una limitación debido a su relación principal con la “ilegalidad”, que es un fenómeno extensivo a las Pyme, dejando por fuera a redes de negocios, ventas ambulantes, fami-empresas, insertadas a redes formales legales y en algunos casos a firmas internacionales, pero cuyos ingresos son extremadamente bajos”⁴¹.

Quiere decir entonces que; la economía del trabajo que Coraggio expone en sus estudios, está inmersa en las disputas sobre pobreza y la economía popular y, tolera traspasar la ambigüedad de la economía informal en las cuales están las mipymes productivas de los 80s.

Este concepto permite representar los fenómenos estructurales de exclusión social, asociado al universo de la compleja red de productores, comerciantes,

⁴¹ Téllez, Rafael Sánchez. Desarrollo Social Alternativo... un desafío. 2010. P.363

consumidores cuya lógica de funcionamiento no responde a las cadenas, circuitos de movilidad del capital y que también se conoce como economía social. En este sentido, la economía del trabajo sólo puede comprenderse adecuadamente en el contexto del sistema (economía del capital), en razón a que ésta tiene su origen en la imposibilidad del capital de incorporar la superpoblación relativa, particularmente, de los países en desarrollo al sistema.⁴²

En este sentido, la economía social está conformada por la compleja red de trabajadores independientes, cuenta propia, fami-empresas, negocios, que responden a lógicas organizativas dispersas que van desde los espacios públicos (calles), hasta viviendas, playas y los hogares convertidos en UDP.⁴³

Cuando estas UD se transforman de manera permanente o temporal en ámbitos de realización de la capacidad de trabajo podemos estar en presencia de las UDP que a través del trabajo y el consumo establecen relaciones dinámicas con los circuitos locales, regionales e internacionales del capital comercial, bancario, etc., al tiempo que se auto-constituyen como redes físicas espacialmente distribuidas y concentradas en barrios populares de cooperación y complementariedad en la producción de bienes y servicios de autoconsumo⁴⁴.

2.1 DESCRIPCIÓN DEL SECTOR DEL CALZADO EN BUCARAMANGA

Es importante describir las dinámicas del sector del calzado en Bucaramanga, para entender los procesos de producción que desarrollan las UDP de Calzado en los barrios Girardot y Santander. Esta investigación logro establecer que los niveles de producción están determinados por una serie de acontecimientos locales y

⁴² *Ibíd.*, p. 364.

⁴³ *Ibíd.*

⁴⁴ *Ibíd.*, p. 368.

nacionales que desencadenan un conjunto de medidas y estrategias de las UDP para enfrentar las amenazas y circunstancias que puedan ocurrir en cada evento.

La dinámica de producción en las UDP de calzado en Bucaramanga está sujeta a las temporadas de producción. Se identificaron tres temporadas de producción.

- La primera temporada del año es la temporada de colegial, va desde principios de Diciembre y finales de Enero. Consiste en la fabricación de calzado para uso en establecimientos de educación de todo el país, en estas fechas las UDP que trabajan este tipo de calzado lo producen de acuerdo a los pedidos de sus clientes.
- La segunda temporada está determinada por la primera feria de exposición de calzado que se hace a mediados de Febrero y comprende desde marzo hasta finales de Junio para la fabricación de los pedidos obtenidos en esta feria. Las UDP de calzado que fabrican calzado para dama tienen grandes órdenes de pedidos. La segunda temporada contiene el mes de mayo, y es en mes donde se celebra el día de las madres en Colombia y la demanda de este tipo de calzado es alta.
- La tercera temporada es considerada la temporada alta, comprende las ventas en el mes más comercial del año, Diciembre. La feria de calzado se hace a mediados de Julio. Los pedidos que se pacten con los clientes tienen fecha de entrega hasta finales de Noviembre y en algunos casos principios de Diciembre. En general todas las categorías de calzado son demandadas para esta temporada, lo cual se puede inferir que esta temporada es la época de las vacas gordas para las UDP de calzado de los Barrios Girardot y Santander.

2.2 ASOCIACIONES Y FERIAS DEL CALZADO

ACICAM es la Asociación Colombiana de Industriales del Calzado, Cuero y sus Manufacturas. Esta asociación de calzado y afines es de carácter nacional, organiza la International Footwear and Leather Show IFLS en el Centro internacional de Negocios y Exposiciones de Bogotá - CORFERIAS, y establece dos fechas al año para realizar exposiciones de calzado y afines. La primera es del 3 al 6 de febrero de 2015 y la segunda del 28 al 31 de Julio de 2015. Estas fechas marcan la ruta para establecer ferias locales de productores de calzado.

La Asociación de Industriales del Calzado y Similares (ASOINDUCALS)⁴⁵ es la encargada de organizar en CENFER Expo Cuero. Wilson Gamboa Meza, es el presidente y representante legal de ASOINDUCALS. Del 28 al 30 de Enero de 2015 se programó la primera feria de calzado en Bucaramanga y la segunda es del 15 al 19 de Julio de 2015. El trabajo de campo permitió establecer que ASOINDUCALS programa su fecha de exposición de acuerdo al calendario que estipule ACICAM.

Tabla 2. Fechas de Ferias del Calzado

FERIAS	IFLS	EXPO-CUERO
PRIMERA FERIA	Febrero 3 al 6	Enero 28 al 30
SEGUNDA FERIA	Julio 28 al 31	Julio 15 al 19

Alrededor de esta feria de calzado y similares, hay otras formas de exposición no convencional. Existe concentración de fabricantes, que exponen en hoteles. Es el

⁴⁵ ASOINDUCALS es un entidad autónoma de derecho privado sin ánimo de lucro, organizada bajo las leyes colombianas vigentes, abierta a la comunidad vinculada al sector del calzado y similares, que se dedica a la producción y comercialización de calzado o de sus materias primas, empleando tecnologías apropiadas, orientada a la organización y gestión empresarial en el proceso de producción, comercialización, capacitación, investigación y a todas aquellas actividades que tengan por objeto promover y estimular beneficios en pro de los asociados, contribuyendo al mejoramiento de las condiciones de vida y de trabajo de los industriales de uno de los renglones más importantes de la economía colombiana.

caso del Hotel Ciudad Bonita, Hotel Guane, Hotel Chicamocha entre otros. Las asociaciones encargadas de estos eventos son:

- FUNDECAL. Expoleather (Feria Nacional del Cuero y del Calzado). Esta figura asociativa esta encarga de la exposición de calzado en el Hotel Guane de Bucaramanga y la exposición de calzado en el centro empresarial el Cubo en Bogotá⁴⁶.

Imagen 7. Expoleather 2013, plaza de los artesanos Bogotá.



- TOUR DEL CALZADO. Es la feria de calzado del Hotel Ciudad Bonita de Bucaramanga, está a cargo del señor Alexis Avellaneda.

Imagen 8. Expositor de Calzado en el Hotel Ciudad Bonita

⁴⁶ La programación de la feria para el 2015 tiene asignado la reservación del centro empresarial el Cubo en Bogotá



Autor: Los Investigadores

- Leather Fashion Bogotá Internacional, la organiza Expo ferias. Organización de ferias y eventos del señor Alex Pino. En Bucaramanga organiza la exposición de calzado en el hotel San José Plaza.

Imagen 9. Expo Ferias Marketing



fuelle: <https://www.facebook.com/expoferiasmarketing.leatherfashioncolombia/>

Estas tres estructuras de ferias del calzado en Bucaramanga determinan los niveles de producción de las UDP de calzado en los barrios objeto de estudio. No todas la UDP de calzado participan de esta feria. Con la información recaudada se puede

establecer, que las UDP de calzado que no participa en ninguna de estas ferias, trabajan con una estrategia de viajes con muestras del producto por algunas zonas del país donde tienen clientes frecuentes y buena acogida de su tipo de calzado que fabrica. Asimismo se pudo establecer que la zona de la costa colombiana es la preferida por estas UDP de calzado pequeñas para realizar sus ventas.

2.4 DESCRIPCIÓN E IDENTIFICACIÓN DE UNA UNIDAD DOMESTICA DE PRODUCCIÓN DE CALZADO.

Los hogares convertidos en UDP de Calzado, se caracterizan e identifican de la siguiente manera:

- Son unidades residenciales que comparte su espacio físico con los procesos de producción de calzado.
- Los pasos de producción de calzado consta por lo general de estos cuatro procesos generales⁴⁷ (Imagen 9):
 - Cortada
 - Guarnición. (Puede presentar diversas fases, doblado, armado, costuras, entre otras)
 - soladura. (Por lo general consiste en, montada del corte en la horma, y pegado de la suela con pegantes especiales)
 - Empacado. (este proceso es el final de la línea de producción. Consta de la preparación del calzado para la venta, se retiran hebras de hilo, ponen adornos si son necesarios, se limpia el zapato y se dispone en pares empacados en bolsas y cajas.

⁴⁷ Estos procesos son generales, en algunos casos hay más intermedios, como tacones, estampados, devastado, roñado, vulcanizado, entre otros.

➤ El proceso de producción puede realizarse en su totalidad en la UDP, Sin embargo, puede asignar ciertos procesos por fuera de la UDP de Calzado, encargando la tarea a hogares que desempeñan estos trabajos parciales. Por lo general son: (Imagen 10).

- Guarnición
- Adornos
- Bordados
- Costura de suelas
- Troquelado
- Tejidos

La diferencia con las UDPC, radica en que por lo habitual no es invasiva la maquinaria que se usa, y requiere espacios reducidos que fácilmente pueden ser, el comedor o la sala de estar. Para la guarnición, el bordado, y la punteada de suela es necesaria una máquina de coser para cada finalidad, y una mesa de trabajo.

- Hay UDPC que realizan otras actividades en distintos horarios para generar otra entrada de ingresos al hogar, estas pueden ser; la preparación de almuerzos, oferta de servicio de moto taxi, venta de chance ilegal o rifas personales. Estas estrategias son comunes en las UDPC pequeñas, las cuales el nivel de producción es bajo y permite tener tiempo para actividades extra complementarias para obtener ingresos que le garanticen la supervivencia y subsistencia.

Imagen 10. Procesos de Producción de Calzado en una UDP



Existen tres tipos de UDP de Calzado en los dos barrios, y se identifican según la producción.

1. UDP de calzado parcial (Imagen 11). La producción parcial de algún proceso de la línea del calzado puede ser la guarnición a domicilio, armada a domicilio, adornos por encargos, bordados, tejidos, y aplicación de lujos. Estas UDP tienen una inversión de capital de 0 a 2.000.000 de pesos. Las UDP que se encargan de la fabricación de adornos por encargo, la armada de los cortes y los tejidos, por lo general solo aportan fuerza de trabajo, ya que le facilitan todo el material de trabajo necesario para la ejecución de la tarea asignada. Va hasta los 2.000.000 de pesos conforme al precio estimado de las máquinas de coser que puedan adquirir para guarnecer y bordar las tareas de calzado.

Imagen 11. UDP de Calzado Parcial

Maquina de coser.



Maquina de bordar.



Maquina de doblar.



Maquina de Troqueladora.



Autor: Los Investigadores

2. UDP de calzado pequeñas (Imagen 12). Realizan la producción completa del calzado en bajo volumen. En este caso todo el proceso de producción de calzado se hace en la UDP, sin embargo son pedidos pequeños que en algunos casos alcanzan los 120 pares a la semana, en esta labor participan los miembros del hogar. El padre de familia corta, monta y en suela el corte (trabajo pesado), mientras que la madre de familia guarnece y empaca. Si hay hijos, estos realizan tareas de armado y ayudan en el proceso para la elaboración del calzado. Los rasgos distintivos de este calzado suelen ser: el uso de materiales de baja calidad y bajo costo, baja intensidad de mano de obra, fabricación de pequeñas cantidades. El espacio utilizado den el hogar es mínimo, ya que solo se usa una mesa de corte, una máquina de coser, y

un burro de montar. Por lo general se ubican en la sala o una habitación del hogar.

Imagen 12. Distribución Interna de un Hogar Convertido en UDP de Calzado



Autor: Los investigadores

3. UDP de calzado Grandes (Imagen 13). La fabricación de todo el proceso de producción a un volumen mayor. En este caso la UDPC contrata personal para la manufactura. Lo habitual es encontrar hogares de dos o tres pisos que utilizan la primera planta para la fabricación y la segunda para la vivienda, en casos particulares encontramos unidades residenciales que dedican dos habitaciones para vivienda y el resto del hogar es dedicado a la producción. En estos últimos, suprimen la sala, el comedor y el patio por lo general.

Imagen 13. UDP Grande

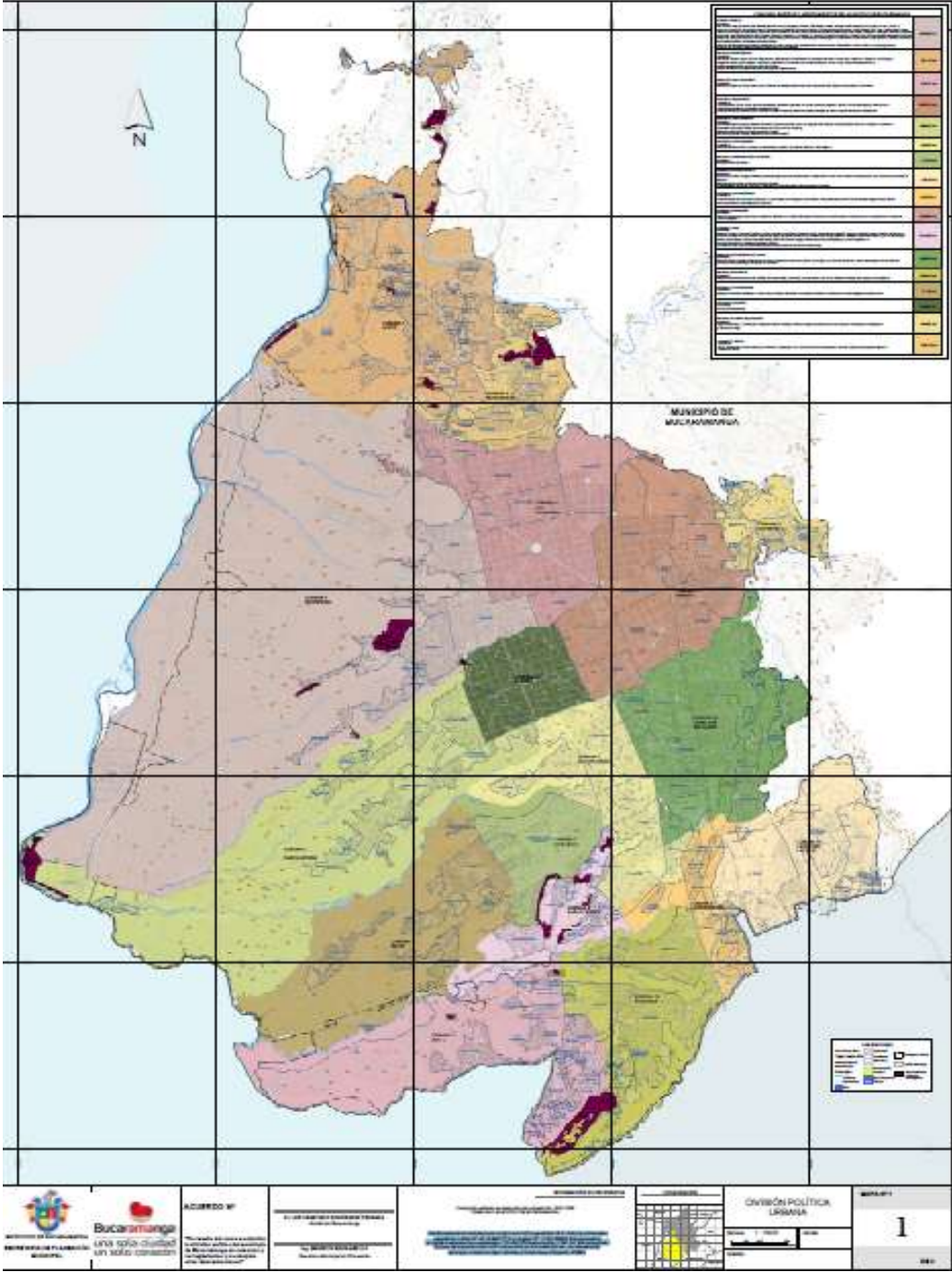


3.4 BARRIO GIRARDOT Y BARRIO SANTANDER. RIESGOS, RECURSOS, ACTIVOS Y PASIVOS SOCIALES DEL TERRITORIO.

Los barrios Girardot y Santander son barrios de más de 85 años de antigüedad en la ciudad. La designación de sus límites la establece oficialmente la alcaldía de Bucaramanga⁴⁸. Estos dos barrios están legalmente constituidos y cuentan con junta de acción comunal que administra las necesidades de sus habitantes.

⁴⁸ Para esta investigación se tomaran los datos oficiales para garantizar la veracidad y fidelidad de los datos. Y la única fuente acreditada para esto es la alcaldía de Bucaramanga, mediante los acuerdos y decretos que esta administración determine pertinente realizar.

Mapa 1. División Política De Bucaramanga⁴⁹



⁴⁹ Ibidem.

El barrio Girardot y el barrio Santander están ubicados al occidente de la ciudad de Bucaramanga. Están, según la división política de la ciudad, en la comuna 4 occidental⁵⁰. Integrada también por los barrios: Gaitán, Granadas, Nariño, La Feria, Nápoles, Pío XII, 23 de Junio, Don Bosco, 12 de Octubre, La Gloria y Río de Oro I. Y los asentamientos: Camilo Torres, Zarabanda, Granjas de Palo negro Norte, Granjas de Palo negro Sur, Milagro de Dios, María Auxiliadora. Y una zona especial. Zona Industrial (Río de Oro) (Mapa 1).

Los dos barrios cuentan con diversas modalidades de Unidades Domesticas de Producción (UDP). Desde unidades de producción de alimentos, tiendas y supermercados, panaderías, talleres de mecánica de motos y automotriz, chatarrerías, fundiciones, ornamentación, centros religiosos, carpinterías, droguerías, entre otras. Estas diversas UDP practican su actividad alrededor de fábricas formales de producción con fines similares.

En el entorno de las carpinterías y fábricas de carrocerías hay UDP de muebles caseros que ofrecen productos nuevos y también arreglo afines. Pasa lo mismo para las UDP de alimentos, ya sean comidas rápidas o comida especializada, en su periferia, hay oferta de empaques y envolturas, suministros de insumos para su producción y comercialización. Para el caso de estudio, se establecerán detalladamente esta distribución espacial de las UDP de calzado y cómo interactúan en la economía del barrio y participan de la oferta y demanda de mano de obra y la oferta de productos del calzado en la ciudad y el país.

3.5 BARRIO GIRARDOT.

⁵⁰ División política urbana de Bucaramanga. Planeación Municipal. Acuerdo 002 de 2013. Disponible en: http://concejodebucaramanga.gov.co/descargas/Acuerdo_002_2013.pdf

Fue fundado en 1923, Está delimitado por el barrio Granada y Centro al oriente, al occidente los barrios, la Feria, Pío XII, 12 de Octubre y los asentamientos Camilo Torres, Zarabanda, Villas del Girardot, Milagro de Dios. Al sur, el barrio La Joya y el asentamiento María Auxiliadora. Al norte, están los barrios Nariño y Gaitán. Este barrio está delimitado de la siguiente manera, desde la carrera 2 hasta la carrera 10, y entre las calles 22 hasta la calle 31 incluyendo la escarpada sobre la calle 31, bajando desde la glorieta donde de intersectan la Quebrada Seca y la Calle Novena, hasta la carrera 5 límites del barrio Pio XII Y 12 de Octubre, como lo muestra el Mapa 1, en total son 36 manzanas con unidades residenciales unifamiliar, bifamiliar y multifamiliar en algunos casos y también son unidades residenciales multipropósitos, los cual propicia la creación de cualquier negocio, idea o fabrica en el mismo entorno de la vivienda.

Mapa 2. El Barrio Girardot, sus Límites y Barrios Vecinos



TOMADO DE: https://www.google.com/maps/d/edit?hl=es-419&authuser=0&mid=z-1DjCrwnJWQ.kmGYGfy_tYMo
Editado por los autores para representar las características del barrio.

En el Plan de Ordenamiento Territorial (POT) de Bucaramanga, el barrio Girardot esta categorizado como Multipropósito para el uso del suelo, por este motivo en los últimos años se han creado numerosas micro empresas, desde restaurantes, carpinterías, almacenes de ropa, tabernas, entre otras, hasta fábrica de herrajes, ornamentación de estructuras complejas, fábricas de modulares para espacios públicos, distribuidoras de oxígeno y otros gases.

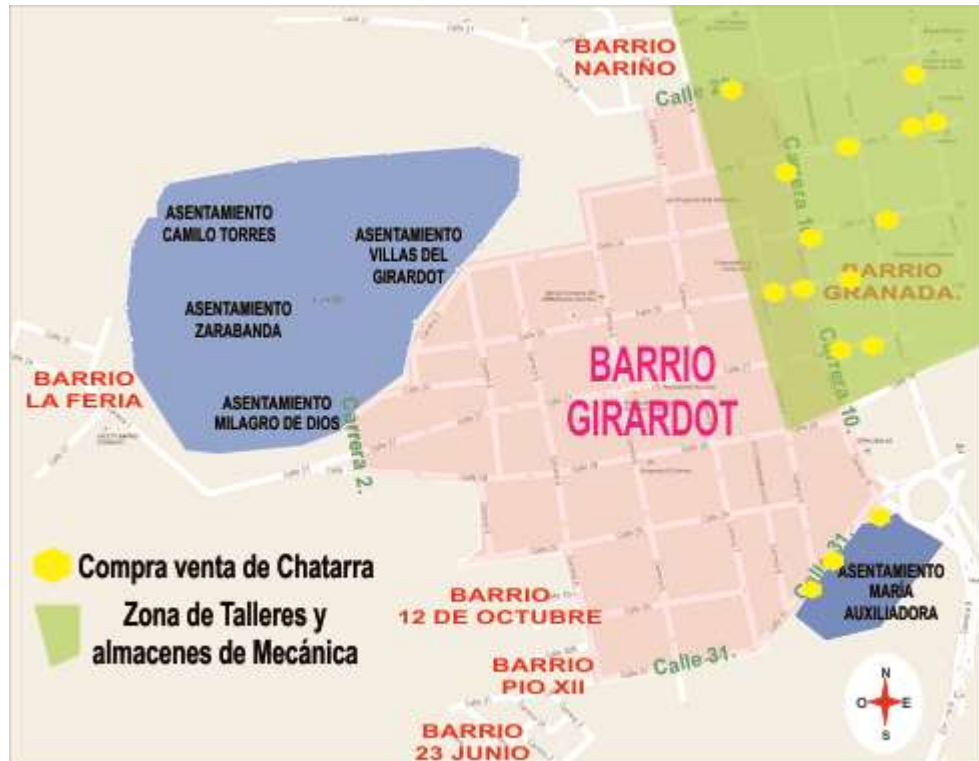
La economía popular en este barrio es variada, y aporta una dinámica activa del entorno de la ciudad. Hay una distribución espacial estratégica de algunas actividades, es el caso de la actividad automotriz, comprende un área al oriente del barrio Girardot, se extiende desde la carrera 12 hasta la carrera 10. Esta área está dedicada a los servicios del renglón automotriz hay una gran variedad de servicios y productos como repuestos, arreglo, (tanto de mano de obra calificada y mano de obra informal), repuestos de segunda mano entre otras ofertas para este renglón del mercado municipal y departamental⁵¹ (Mapa 3). Adicional a esto en la misma zona hay depósito o puntos de acopio de chatarra y materiales reciclables.

El barrio Girardot presenta en su zona oriental, desde la carrera 9 hasta la carrera 10 y entre las calles 22 hasta la 31, una concentración de establecimientos comerciales que conviven con unidades residenciales. Por la condición de las áreas residenciales, es fácil encontrar fraccionada la vivienda en dos espacios, por lo general en el frente dejan acondicionado para un establecimiento comercial, y en el resto acondicionado para residencial. Los predios del barrio Girardot son grandes y están en la parte plana de la ciudad, lo que ha llamado la atención de los constructores para realizar proyectos de urbanización y construcción de apartamentos en edificios y conjuntos residenciales. Cuando las familias son dueñas del predio, realizan arreglos locativos permitiendo la concentración de hasta cuatro familias en una sola casa. Es importante mencionar que, hay unidades

⁵¹ Como Bucaramanga es una ciudad capital, ofrece servicios y bienes para todo el departamento y también el país.

residenciales que arriendan habitaciones o garajes para que otras familias convivan en el mismo predio.

Mapa 3. Zona Automotriz y Chatarrerías del Barrio Girardot.



TOMADO DE: https://www.google.com/maps/d/edit?hl=es-419&authuser=0&mid=z-1DjCrwnJWQ.kmGYGfy_tYMo
Editado por los autores para representar las características del barrio.

En cuestión de seguridad, hay un Centro De Atención Inmediata (CAI) en el parque Girardot, también hay un CAI móvil que hace presencia y rutas en toda la comuna 4. Hay 36 Uniformados de la policía Nacional prestando servicios a la comunidad en cada turno y hay tres turnos todos los días del año. Trabajan sobre la estrategia de cuadrantes como lo ordena el ministerio de la Defensa. La problemática o atención más frecuente en el barrio es el hurto en cualquier modalidad, se presenta en la mayoría de los casos por consumo de drogas, el segundo es el micro tráfico y riñas. Los agentes de policía trabajan en los cuadrantes y prestan apoyo a toda la comuna 4. Trabajan en parejas motorizadas. El reto para los uniformados del CAI

Girardot es para parar el flagelo del micro tráfico de drogas (cocaína, marihuana, bazuco y otras drogas), ya que afecta estrechamente a los jóvenes del barrio.

Los vecinos del Barrio cuentan con un parque remodelado, con una cancha de microfútbol, una de baloncesto y Voleibol, y una cancha mixta de micro y baloncesto, también hay baños públicos recién construido que ofrece sus servicios a cargo de un aperador contratado por la alcaldía, un área para acondicionamiento físico tanto para jóvenes como para adultos, el parque es un punto de encuentro diario de todos los habitantes del barrio y barrios vecinos, en el hay constantemente campeonatos de microfútbol, baloncesto entre otras disciplinas deportivas. En las mañanas hay servicio de ejercicios para el grupo de la tercera edad. Una vez al mes la alcaldía de Bucaramanga hace uso de estas instalaciones para la entrega de ayudas humanitarias a población en condición de extrema pobreza, población desplazada, adulto mayor, menores gestantes.

La Junta de Acción Comunal programa con entrenadores para preparar a los jóvenes en distintas disciplinas, Voleibol, patinaje, baloncesto y microfútbol, estas actividades se realiza en las instalaciones del parque Girardot y son para todas las edades y todo público.

En la periferia del parque hay un comercio activo de locales comerciales, que ofrecen comidas, tecnologías, servicios informáticos, centros religiosos, también se encuentra el centro de salud del barrio, que ofrece los servicios básicos de atención en emergencias, citas programadas, y atención integral que de ley puede prestar este establecimientos de salud pública. Adicional a este centro de salud, hay un consultorio médico con odontología, nutricionista y medicina general, un laboratorio clínico que ofrece servicios a la comunidad. En las inmediaciones del parque hay un supermercado de auto-servicio, la iglesia católica nuestra señora del Carmen el CAI del barrio. A solo dos cuadras de este la plaza de mercado del barrio con los problemas de espacios públicos usados por vendedores informales (Mapa 4).

El barrio Girardot, podría decirse, es el barrio de la comuna 4 con mayor actividad comercial y residencial en comparación de los otros, cuenta con un estimado poblacional de 7.800 Habitantes. Cuenta con dos unidades residenciales de propiedad horizontal, el primero es el Conjunto Residencial Nuevo Girardot en la carrera 6 entre calles 28 y 29, con 266 unidades residenciales, 8 aparta-estudios, dos zonas sociales, piscina y parqueaderos. También está la Torre Girardot, con 18 pisos y 144 unidades residenciales. La primera unidad residencial, fue un proyecto de interés social en el sector. Hay planes de construcción, dos nuevos proyectos de vivienda, uno con 22 pisos y 96 apartamentos, el otro con 18 pisos y 72 apartamentos (Mapa 4).

Mapa 4. Parque Girardot y sus Alrededores



TOMADO DE: https://www.google.com/maps/d/edit?hl=es-419&authuser=0&mid=z-1DjCrwnJWQ.kmGYGfy_tYMo
 Editado por los autores para representar las características del barrio.

El modelo de vivienda de este barrio es unifamiliar, bifamiliar y en algunos casos multifamiliares, en general todas cuentan con un baño, una cocina, lavadero y patio de ropa, el área promedio en el 2010 era de 92,3 metros cuadrados y por lo general eran de una sola planta, con las dinámicas de construcción en la ciudad, el barrio no fue ajeno al desarrollo habitacional, aumento la densidad de la construcción horizontal y el promedio actual de las viviendas es de 65,3 metros cuadrados. Las calles principales son la calle 27, 28 y 31, estas calles son las únicas vías de acceso a otros barrios, por esto son las de mayor afluencia vehicular y peatonal.

En el barrio hay 4 instituciones públicas de educación primaria y secundaria. No hay establecimiento privado de educación secundaria, sin embargo hay capacitaciones y validación en las instalaciones de la casa comunal para beneficiarios del Sisbèn 1 y 2. Hay hogares del bienestar familiar que cuidan los infantes de las familias del barrio y 26 hogares Fami que atienden a madres con niños entre los 0 y 3 años, entregan capacitación en educación y control natal, reciben ayudas mensuales como subsidios y mercados de acuerdo a los hijos que tengan, todo esto con un requisito principal, tener Sisbèn⁵². Existen 10 centros de ayuda espiritual incluyendo la iglesia católica Nuestra Señora del Carmen, 2 centros de Alcohólicos Anónimos con más de 15 miembros en promedio cada uno.

3.6 BARRIO SANTANDER.

Los límites del barrio Santander al norte y al sur son la escarpada entre los barrios la Feria y la Joya respectivamente. Al oriente limita con el barrio 23 de Junio y al occidente el barrio Don Bosco. Este barrio tiene categoría residencial en el POT de

⁵²Si una persona ha sido identificada como potencial beneficiario de los programas sociales podrá acceder a los subsidios que otorga el Estado La selección y asignación de subsidios, la hacen las entidades ejecutoras de programas sociales del Estado a partir de la información de la base consolidada y certificada por el DNP y los otros instrumentos de focalización que utilice el respectivo programa.

Bucaramanga, es un barrio de estrato 2 en toda su estructura salvo la que le corresponde al pantano No. 2 y el área de la Cuyamita (Mapa 5).

Este barrio presenta las siguientes características económicas; presenta una calle principal, la calle 30, la carrera 8, calle 27 y carrera 12, estas conforman una sola línea para atravesar el barrio en su totalidad y, es donde más figuras comerciales hay, restaurantes, UDP de alimentos (Frituras; empanadas, papas rellenas, arepas, entre otras), hay 6 canchas de futbol donde se realizan diversas actividades, también hay dos colegios públicos, y en su entorno una oferta de papelerías y micro mercados. Hay una iglesia católica y un centro de juegos para los niños y adolescentes del barrio. Hay un área en toda la carrera 12 Occ al costado occidental que ofrece; zonas verdes, área de acondicionamiento físico, zona de juegos para adultos (mesas de parques, ajedrez, domino, entre otras), también una cancha de arena para el servicio de los vecinos del barrio Santander y Don Bosco (Mapa 5).

Mapa 5. El Barrio Santander, sus Límites y Barrios Vecinos



TOMADO DE: https://www.google.com/maps/d/edit?hl=es-419&authuser=0&mid=z-1DjCrwnJWQ.kmGYGfy_tYMo
Editado por los autores para representar las características del barrio.

cuadrantes, y en caso de necesitar apoyo, el CAI del barrio Girardot ofrece el personal que sea necesario destinar para la atención del control y seguridad de los ciudadanos. La atención más frecuente por seguridad es por hurto, consumo y distribución de estupefacientes y riñas callejeras. Los oficiales de Policía del barrio sostienen que es muy frecuente encontrar al delincuente con problemas de consumo de droga y/o alcoholismo⁵³.

⁵³ En el desarrollo de las encuestas, interactuar con la autoridad policial fue necesario para aclarar algunas dudas de seguridad que se pudieran presentar al momento de entrevistar y realizar las encuestas de la investigación. En estos espacios los oficiales manifestaban la información expuesta en este documento. Es importante aclarar que los comentarios de los oficiales del CAI Girardot y CAI Santander, son de carácter personal y no comprometan la institución de la policía Nacional.

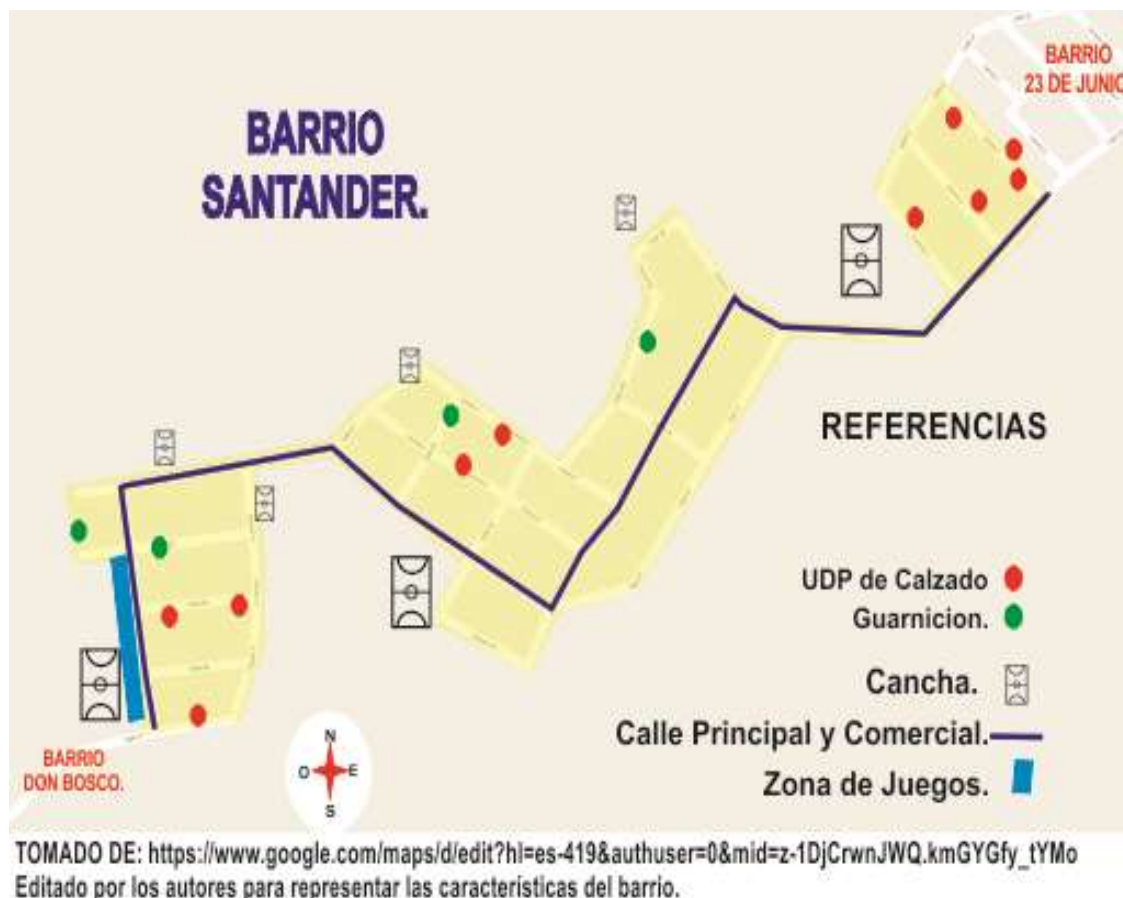
4. UNIDADES DOMESTICAS DE PRODUCCIÓN DE CALZADO EN LOS BARRIO GIRARDOT Y SANTANDER.

Mapa 7. Distribución de las UDP en el Barrio Girardot.



Tomado de: https://www.google.es/maps/@7.1194546,-73.1377405,1502m/data=!3m1!1e3!4m2!6m1!1sz-1DjCnwnJWQ.KmGy_tYMo
Y Editado por los autores para representar las características del barrio.

Mapa 8. Distribución de las UDP de Calzado en el Barrio Santander



Esta investigación no pudo establecer un patrón de distribución estratégica para las UDP de calzado del Barrio Girardot y el Barrio Santander. En su totalidad hay 36 UDP de calzado identificadas. 28 en el barrio Girardot y 8 en el barrio Santander. Las UDP identificadas en los barrios de análisis tienen más de 5 años de funcionamiento. El concepto generacional es muy importante para establecer un comportamiento en algunas UPD de Calzado. La investigación permite inferir que hay dos familias que tienen UDP de calzado en los barrios.

Tabla 3. UDP de la Familia Cruz

Nombre. UDP	Nombre Generación	Barrio
Héctor Antonio Cruz	Calzado Tossy	1 Girardot

Milton Cruz	Calzado Jeep Truck	1	Girardot
Milton Andrés Cruz Rueda	Calzado Baba Kamil's	2	Santander

Tabla 4. UDP de la Familia Puentes

Nombre.	Nombre UDP.	Generación	Barrio
Elsa Puentes	Calzado El Salem.	2	Girardot
Jesica Puentes	Calzado Pulguitas	3	Girardot
Yerli Lizarazo Puentes	Calzado Abakuk	3	Girardot
Venus Rey Puentes	Calzado Venucita	3	Girardot
Mireya Puentes	Calzado Bufalo.	2	Girardot
Sonia Puentes.	Calzado Diluc	2	Girardot
Wilson Puentes	Stilos Wirpool	2	Girardot
Martha Puentes	Calzado David	1	Girardot
William Esparza Puentes	Calzado Barg`s	2	Girardot
Elsa Esparza Puentes	Calzado Los Paticos	2	Girardot
Amparo Puentes	Calzado Charpey	1	Girardot
Kevin Sosa Puentes	Calzado Akuarela	2	Girardot
Sandra Tarazona Puentes	Calzado Sandra	2	Girardot

Bajo la hipótesis que dice que las personas que realizan las actividades en las UDP son personas excluidas de las oportunidades ofrecidas por el mercado, la sociedad y muchas ocasiones el estado⁵⁴, el enfoque AVEO ofrece interesantes elementos de análisis que permiten determinar, como se ha afirmado, que el trabajo en las UDP es una estrategia de supervivencia frente a la vulnerabilidad de las familias que se enfrentan a cambios y oportunidades que les impide capitalizar un mayor bienestar para sí mismas y sus allegados, ya sea por medio de su labores diarias o por las mismas UDP de Calzado.

⁵⁴ *Ibíd.*, p. 364.

El trabajo de campo desarrollado en el barrio Girardot y barrio Santander, determina que el 52,1% de las UDP de Calzado surgen como estrategia de emprendimiento para buscar una mejor calidad de vida, un 3.5% dice que es el resultado de una estrategia de oportunidad para la inversión de capital ahorrado durante un periodo de trabajo en otras UDP de calzado y el 44,4% manifiesta tener un origen generacional. Es por esto que hay un fuerte vínculo en la formación de una UDP de calzado si en la familia existe esta característica de producción.

4.1 ANÁLISIS DE LOS DETERMINANTES DE LAS CONDICIONES DE VULNERABILIDAD SOCIAL DE LAS UNIDADES DOMESTICAS DE PRODUCCIÓN DE CALZADO EN LOS BARRIOS GIRARDOT Y SANTANDER.

En esta sección se exponen los indicadores por categorías de análisis, que resumen los datos según las variables obtenidas con las que se pretende tener un acercamiento empírico al marco teórico-conceptual, así mismo para proporcionar soporte a la hipótesis del presente trabajo. Se aclara que la encuesta formulada en los barrios Girardot y Santander de Bucaramanga, fue aplicada a hogares aleatorios, al entenderse al hogar como “Es la persona o grupo de personas, parientes o no, que ocupan la totalidad o parte de una vivienda; atienden necesidades básicas, con cargo a un presupuesto común y generalmente comparten las comidas”⁵⁵. En el proceso de selección, se fueron estableciendo las UDP de calzado que en el barrio hacen presencia.

4.2 CAPITAL SOCIAL.

⁵⁵Cartilla de conceptos básicos e indicadores demográficos del DANE, Centro andino de altos estudios CANDANE, febrero del 2007 p. 4

“El capital social es un tipo de activo altamente intangible que reside en los vínculos entre personas y no en las personas, a diferencia de lo que ocurre por ejemplo con el capital humano que se encuentra incorporado a los individuos, o con el capital físico que constituye un atributo individual, ambos con grados crecientes de tangibilidad”⁵⁶. Kaztman amplía argumentando que el “uso más importante del capital social se encuentra en el acceso al empleo, autoempleo remunerado, actividades que a su vez constituyen fuentes adicionales de múltiples tipos de activos”⁵⁷.

Para medir los elementos que muchas veces es simbólica, Kaztman afirma “En la medida que el capital social se define por los recursos que se movilizan a través de relaciones interpersonales o redes sociales, y que tales recursos son independientes de las relaciones de mercado, los comportamientos referidos al empleo, vivienda, ayuda económica entre otras, suponen la presencia de algún mecanismo correspondiente a determinada forma de capital social. Naturalmente, no es posible saber inicialmente en qué medida tales relaciones se basan o combinan lazos fuertes sustentados en patrones de autoridad, eficientes obligaciones recíprocas y la vigencia de sistemas normativos y sanciones hacia el free-rider”^{58 59}.

El capital social demuestra los factores necesarios para que exista una densidad de lazos fuertes entre los habitantes de los barrios, sin embargo esto tiene como limitante que retroalimenta aún más las dificultades de desventaja debido a que la densidad de lazos se establece en relación a las personas que se encuentran en casi las mismas condiciones y no los débiles que son generalmente las que

⁵⁶ KAZTMAN, Rubén (Coord.). *Activos y estructuras de oportunidades estudios sobre las raíces de la vulnerabilidad social en Uruguay*. Montevideo: CEPAL, Julio, 1999., p. 18.

⁵⁷ KAZTMAN, Rubén. Notas sobre la medición de la vulnerabilidad social. 2000, No.2, p. 32.

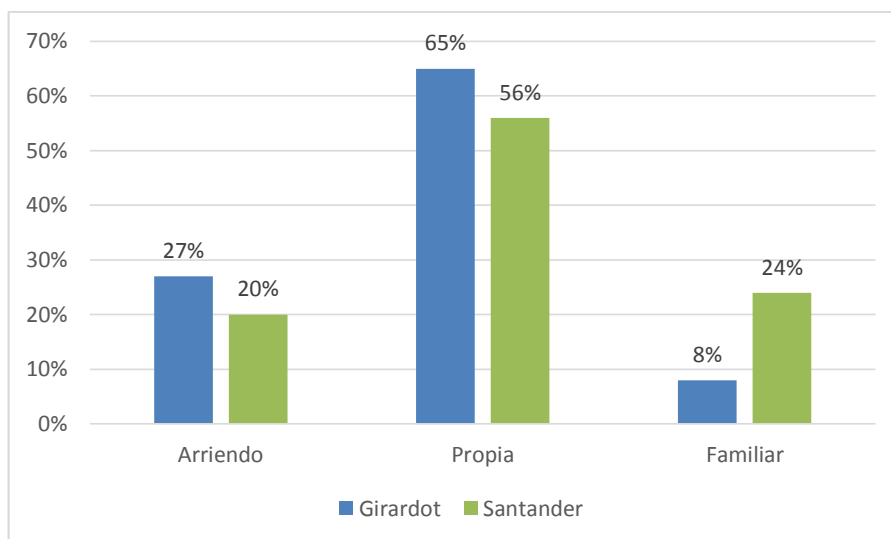
⁵⁸ Un free rider es una persona que recibe un beneficio por utilizar un bien o un servicio pero evita pagar por él. De ahí, que los ingleses le denominen también “viajero sin billete”

⁵⁹ KAZTMAN, Rubén (Coord.). 1999. *Activos y estructuras de oportunidades estudios sobre las raíces de la vulnerabilidad social en Uruguay*, p.189.

brindan mayores oportunidades y de mayor calidad, debido a que se entabla con personas de otros círculos sociales.

La vivienda representa uno de los activos más importantes para los integrantes de las UDP, esta se ha venido convirtiendo en el lugar predilecto para el desarrollo de las actividades productivas. La vivienda han venido cumpliendo un doble propósito en el sentido que es el lugar de trabajo y de uso habitacional. Además del uso habitacional que presta, como quiera que es el hogar y donde se pasa mayor cantidad de tiempo, a su vez, se convierte en el lugar ideal de trabajo en su propósito de optimizar costos como sea que allí radica su principal fuente de Capital, (fuerza de trabajo).

Grafico 1. Tipo de vivienda



Fuente: Trabajo de campo. Encuesta Socioeconómica

Hay que precisar la opción “Familiar”. Consiste en la figura donde no se paga arriendo pero tampoco es propia, por lo general son viviendas bi-familiares donde los dueños son los padres de los jefes de las UDP, estos se encargan de su manutención y cuidado. El barrio Santander presenta un 24% de viviendas

familiares frente un 8% en el Girardot. Sin embargo el 65% de las viviendas donde hay una UDP es propia (Grafico 1).

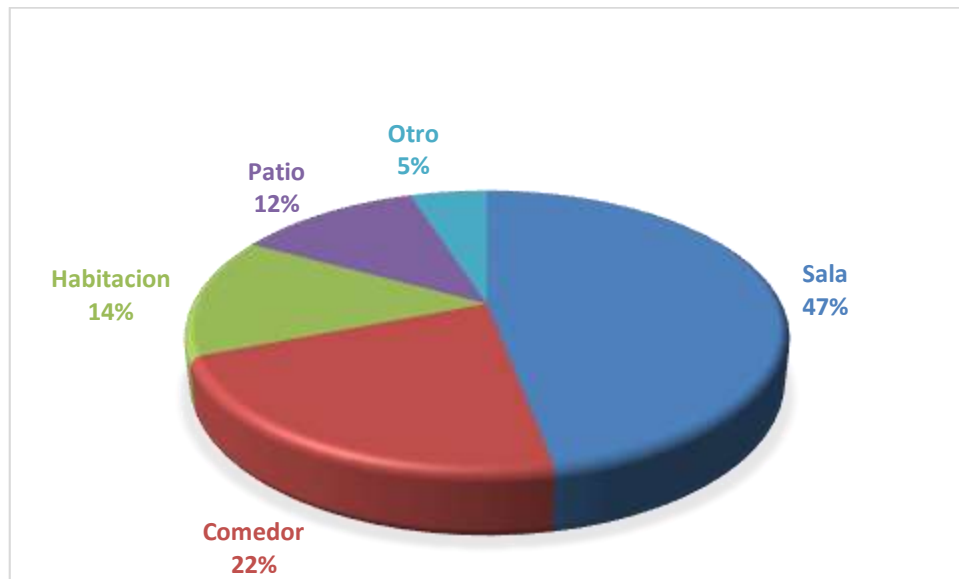
Esta investigación encontró la prevalencia del lugar de trabajo, en la vivienda y el sector donde se vive. Los espacios donde más se manifestó localizar el lugar de trabajo cerca para generar un valor agregado y el usufructo de la vivienda como oportunidad en medio de la segregación social que se genera por el crecimiento y desarrollo de la ciudad de Bucaramanga.

Según los autores de referencia para el presente trabajo, los lazos fuertes o débiles que implican parte del capital social son susceptibles de ser visibilizados por medio de favores personales y uno de gran magnitud es dejar vivir a una persona diferente al núcleo directo de la familia en un activo de la significancia que tiene la vivienda. En esta investigación se observó que las UDP no subarriendan la vivienda, en la mayoría de los casos encontrados, se pudo evidenciar que las unidades residenciales estaban ocupadas por la maquinaria necesaria para la producción del calzado. En algunos casos estas unidades residenciales suprimen la sala, el comedor, hasta el patio para producir (Grafico 2). Recogen todo en alguna pieza y se acomodan en otras los dormitorios de los miembros del hogar (Imagen 13).

Las relaciones del hogar se ven afectadas por el uso del espacio de la unidad residencial, se pierde privacidad, el espacio es reducido y no hay espacio común para afianzar las relaciones familiares. Por lo general para la temporada alta, se vincula más personal para la producción creando una exposición total de los espacios de a vivienda persona ajenas al núcleo familiar.⁶⁰

Grafico 2. Preferencia dentro del hogar para realizar la actividad productiva

⁶⁰ no hay evidencia que se infiera en la contratación de menores de edad en el proceso, sin embargo los hijos son encaminados para que realicen trabajos en el proceso y contribuya a la causa de la UDP.

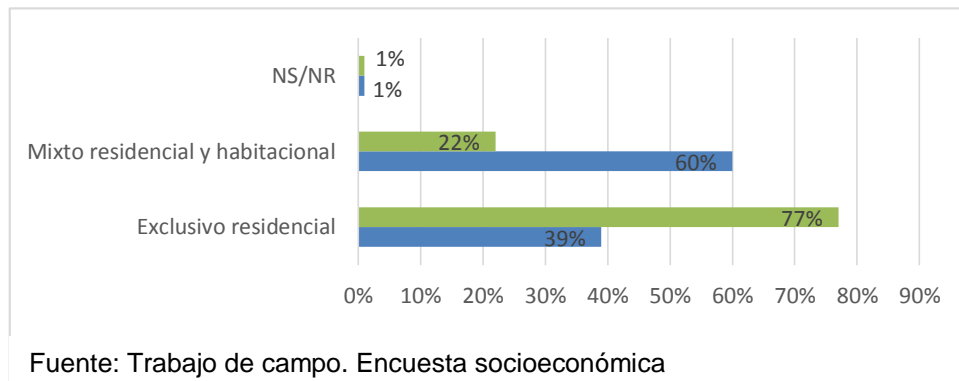


Fuente: Trabajo de campo. Encuesta socioeconómica

Estas UDP se las ingenian para lograr aumentar la producción. Como la vivienda no da espacio para meter personal, ofrecen el trabajo para hacerlo en las casas, ahorrando el espacio de máquinas y operarios, el proceso común para realizarse por fuera de estas UDP es la guarnición. Ahora dentro del hogar el lugar predilecto para desempeñar su actividad es la sala, así lo aseguro el 47% de los encuestados seguido del 22% que usan el comedor y el 14% la habitación como su lugar de trabajo. (Grafico 2)

El barrio Girardot concentra un 60% de Hogares con alguna actividad productiva, en la descripción de los barrios se mencionaba una zona de talleres, chatarrerías, cafeterías, entre otras formas y se hace énfasis en que se encuentran en el mismo lugar de residencia. Pues la encuesta afirma esta hipótesis ya que el 60% es un valor significativo en el campo de estudio. Además la actividad comercial del Barrio Girardot es mayor en comparación con el barrio Santander (Grafico 3).

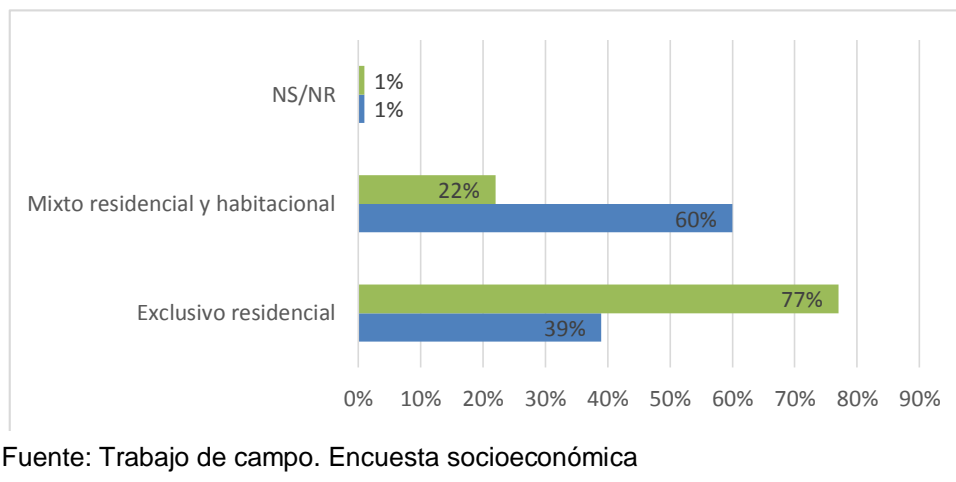
Grafico 3. Hogares con actividad productiva



Respecto del nivel de ingresos en relación al capital invertido no es más que la máxima valorización del propio trabajo y del conjunto de factores propios empleados en la actividad. Su nivel de ingresos se determina en la cantidad de tiempo que estén dispuestos a invertir, ahora este depende de sus cálculos que crea conveniente para sus intereses, estando en capacidad de decidir hasta qué punto de tiempo, rendimiento e ingresos está en capacidad de conseguir siempre y cuando sus beneficios sean de tipo creciente; para cuando su fuerza de trabajo empiece a decrecer en relación al cansancio y el goce de su tiempo ocioso.

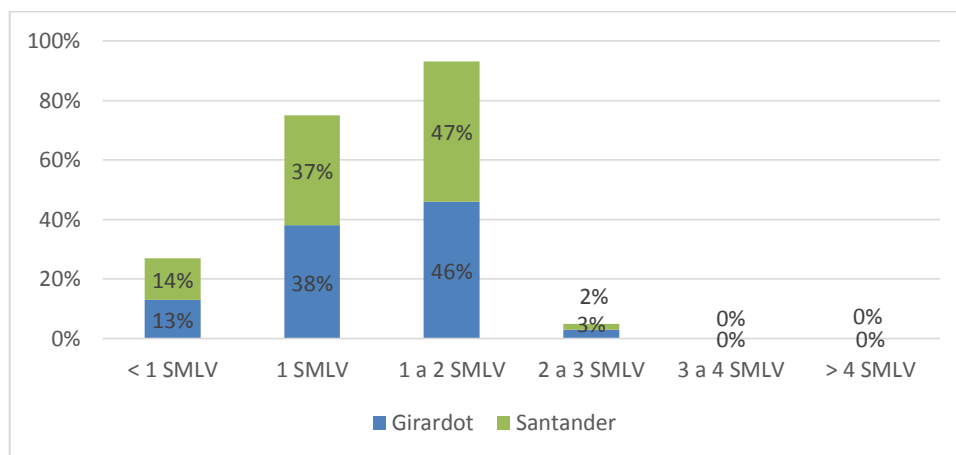
Al preguntar a la comunidad sobre el lugar donde desempeñaban su labor el 60% de los encuestados en el barrio Girardot aseguro hacer uso de su vivienda con doble propósito, como el lugar de trabajo y uso habitacional. Y el 39% exclusivamente a la residencia (Grafico 4). En el barrio Santander el 77% dijo hacer uso de ella de tipo habitacional. 22% destina la vivienda para la actividad productiva y residencial.

Grafico 4. Uso de la Vivienda



Más del 45% de los trabajadores en las UDP de los dos barrios, manifiesta recibir entre uno y dos SMLV. La información suministrada por los jefes, los trabajadores que cortan, guarnecen, Montan y empaacan están en estos parámetros, mientras que los que hacen trabajos varios como: recortar, pintar suela, hacer adornos, en general son oficios varios que no requiere una remuneración tan alta, estos trabajadores son el 38% y 37% para los barrios Girardot y Santander respectivamente (Grafico 5).

Grafico 5. Ingreso promedio de los trabajadores en la UDP



Esta investigación no pudo establecer con veracidad la relación de ganancia de las UDP, se encontró recelos y desconfianza al momento de subintrar la información. Lo que se puede inferir es que no existe un conocimiento por parte de los productores para establecer los gastos de la unidad productiva por fuera de los gastos generales del Hogar (Servicios públicos). El manejo de lo que se conoce como caja menor es dinero de bolsillo y a medida que se registren pagos de los clientes, se distribuye por prioridades inmediatas, no hay un control sobre la distribución de los recursos y la manera como deben ser asignados.

El grupo de investigación encontró una ausencia generalizada de un contrato laboral, por lo general se trabaja a destajo y se puede dar por terminado el trabajo de acuerdo a la calidad de la mano de obra y el rendimiento de producción. Los trabajadores de estas UDP desconocen en su mayoría los contratos laborales. Por medio de los jefes se pudo establecer que pagan cada fin de años liquidaciones. Estas están sujetas a un nivel salarial y tipo de mano de obra realizada. La mayoría de los empleados no saben cómo se deben liquidar y aceptan lo que los patrones consideren es el valor justo. Cuando hay diferencias y el empleado no está conforme con el monto liquidado, este se dirige a la oficina de trabajo, ubicada en la calle 32 con calle 14 para buscar una conciliación y establecer por ley el valor real de la liquidación.

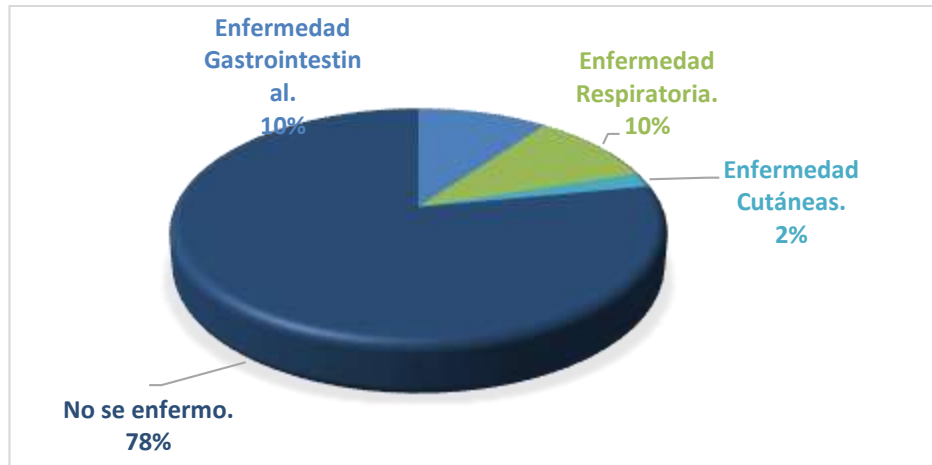
4.3 CAPITAL HUMANO

La salud implica necesariamente la disposición de la fuerza de trabajo en buenas condiciones, condición que alude a un estado adecuado de las habilidades físicas y cognitivas de las personas, de manera que el recurso de mano de obra sea apto y esté en condiciones de ser utilizado.

El 10% de los hogares en cada uno de los barrios analizados, presentan enfermedades respiratorias. En el transcurso de esta investigación se pudo establecer un riesgo por contaminación ambiental. En el barrio la Feria ha presencia

de mataderos clandestinos de animales (por lo general son cerdos de corral). En las tardes hacen quemas de los restos orgánicos y óseos que no se consumen, expulsando al ambiente humo y malos olores que por acción de las corrientes de aires son transferidos a los barrios vecinos, en este caso Girardot y Santander.

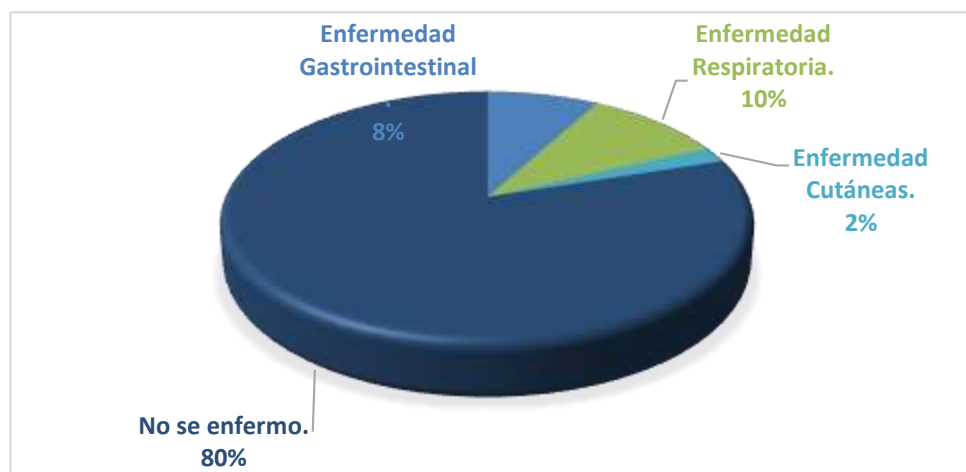
Grafico 6. Enfermedades por hogares en el Barrio Girardot



Fuente: Trabajo de campo. Encuesta socioeconómica

Comparando los dos barrios encontramos una diferencia de dos puntos porcentuales en las enfermedades Gastrointestinales (Girardot 10% y Santander 8%). Para efectos del análisis es necesario mencionar que para las fechas de las encuestas, en el barrio Girardot se adelantaban obras de mantenimiento de alcantarillado y redes de agua por la proyección del intercambiador de la k 15 con Quebrada Seca. Algunos hogares manifestaban que ellos estaban con esos problemas de salud por que consumen el agua directamente del grifo y en esos días el agua estaba turbia.

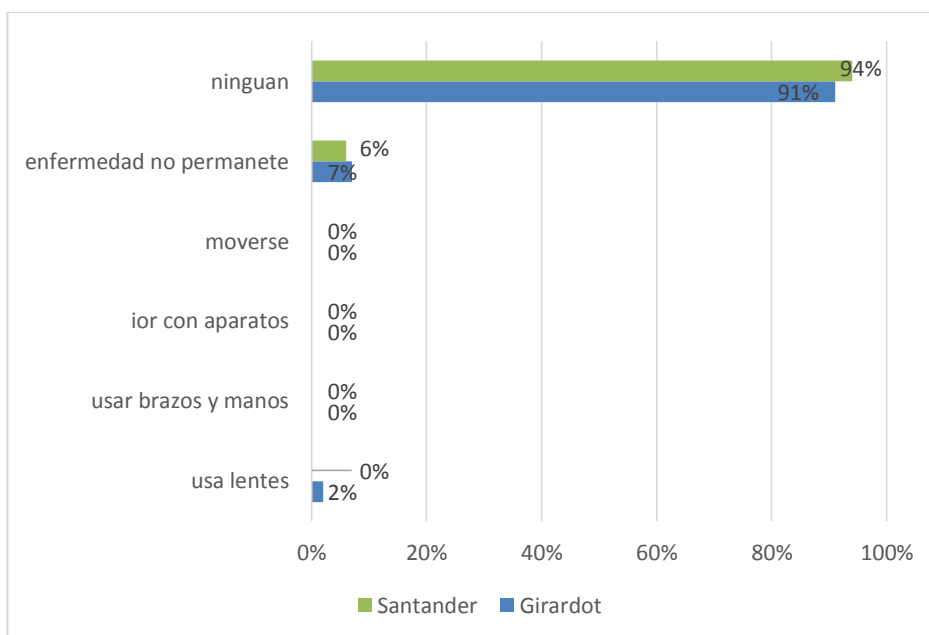
Grafico7. Enfermedades por hogares en el barrio Santander



Fuente: Trabajo de campo. Encuesta socioeconómica

El capital humano es parte fundamental para obtener mano de obra en las UDP de calzado, en el grafico 3 encontramos un promedio de 92.5% de hogares sin ninguna limitación física, lo cual puede conducir a pensar que hay un buen volumen de individuos que gozan de salud y no tienen limitaciones para trabajar (Grafico 8).

Grafico 8. Limitaciones por Barrios



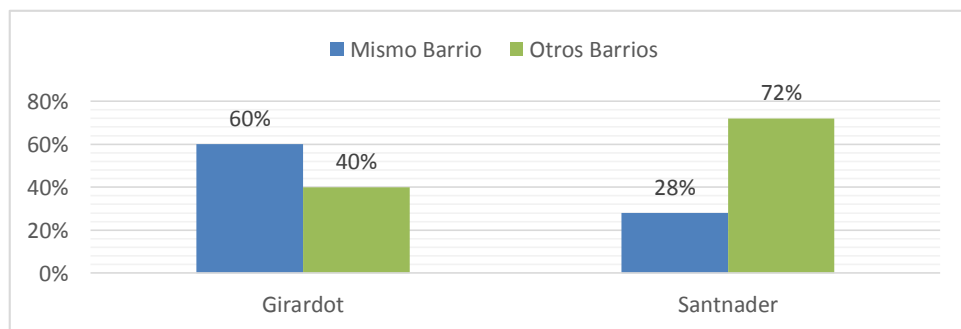
Fuente: Trabajo de campo. Encuesta socioeconómica

El 6% y el 7% de los hogares del Barrio Santander y el barrio Girardot respectivamente, se encuentran con enfermedades no permanentes.

En el oficio de la zapatería, es indispensable la movilidad y el uso de las manos, por lo general, las tareas consisten en procesos donde las manos realizan todo el trabajo. En el trabajo de campo no se encontró evidencia para establecer la presencia de personal con discapacidad de movilidad o pérdida de algún miembro del cuerpo.

En relación al barrio de origen de sus empleados, el grupo de investigación encontró que: hay una diferencia importante en el origen del barrio del trabajador, para el barrio Santander. El 72% de los trabajadores en la UDP en el barrio Santander es de otros barrios, frente a un 40% para el caso del barrio Girardot (Grafico 6). Buscando sustentar esta evidencia, los investigadores encontraron un comportamiento espacial de las UDP de calzado del barrio Santander que puede indicar dicho comportamiento de la mano de obra de otros barrios en las UDP. Las UDP de calzado del barrio Santander están ubicadas en los límites de otros barrios (Mapa 8), este puede generar un desplazamiento de mano de obra de otros barrios al barrio Santander. También hay una relación con los trabajadores del barrio Santander que se dedican al oficio de la zapatería que alcanza un 8% frente a un 11% en el barrio Girardot. (Grafico 9.)

Grafico 9. Barrio de origen del trabajador

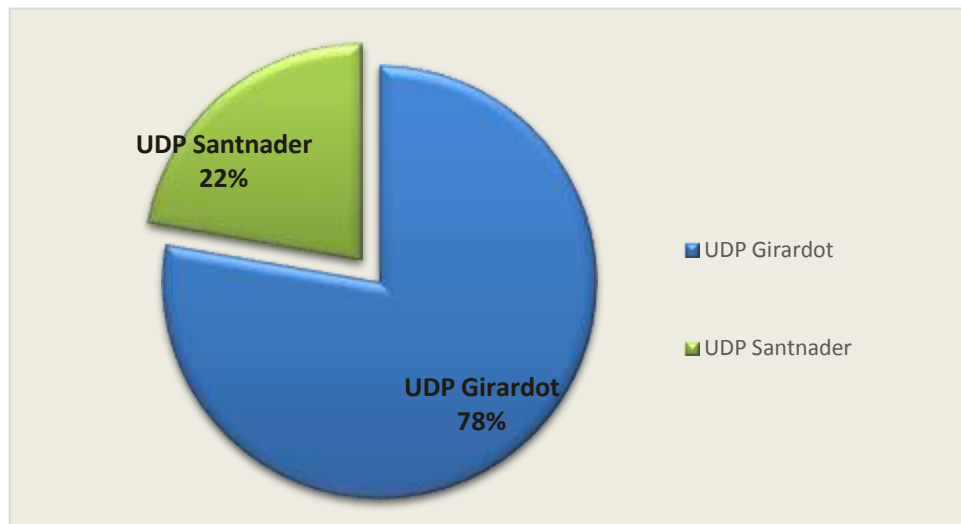


Fuente: Trabajo de campo. Encuesta socioeconómica

El barrio Girardot posee mayor número de habitantes, por lo tanto se justifica que la oferta laboral sea mayor en proporción al barrio Santander. Fue necesario establecer porque un trabajador de estas UDP suelen ser de barrios cercanos, y los jefes de estas UDP manifestaban que de esta manera llegaban a tiempo y podrían trabajar en la temporada alta para lograr fabricar todos los pedidos a tiempo.

Es importante hacer una anotación. En algunas UDP, se encontró que hay trabajadores que son de otros barrios lejanos como, el Norte, Floridablanca y en dos casos particulares (Calzado Jeep Truk y Charpey) tenían trabajadores de Girón. En este caso se encontró un comportamiento atípico de estas UDP y al tratar de encontrar explicaciones se logró establecer que estas UDP valoran la calidad de esta mano de obra y les ofrecen pago de transporte, arreglos personales del sueldo. Además de esto, los jefes manifestaban un valor agregado por el tiempo que estas personas trabajaban en su UDP y la estimación recíproca de para con ellos.

Grafico 10. Distribución de las UDP en los barrios

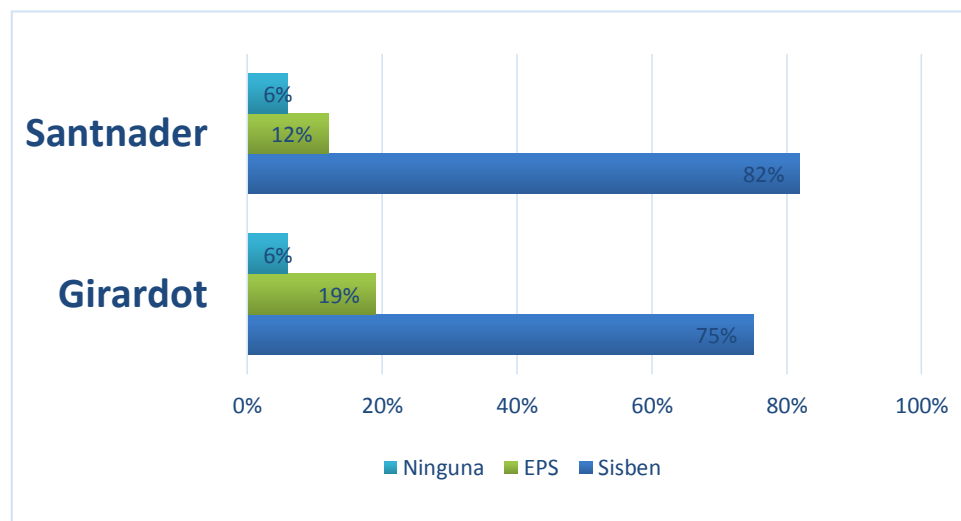


Fuente: Trabajo de campo. Encuesta socioeconómica

Un factor importante para estimar la demanda laboral es la distribución de las UDP de calzado en los barrios, en el gráfico 10 encontramos que en el barrio Girardot se encuentra el 78% de las UDP frente a un 22% del barrio Santander, en total se localizaron 36 UDP de Calzado en los dos Barrios, 8 en el barrio Santander y 28 en el barrio Girardot (Mapa 7 y Mapa 8).

La muestra estudiada presenta que el 75% y 82% de los trabajadores de la UDP de calzado en los barrios Girardot y Santander respectivamente, tienen Sisbèn.

Gráfico 11. Trabajadores con Sisbèn en las UDP



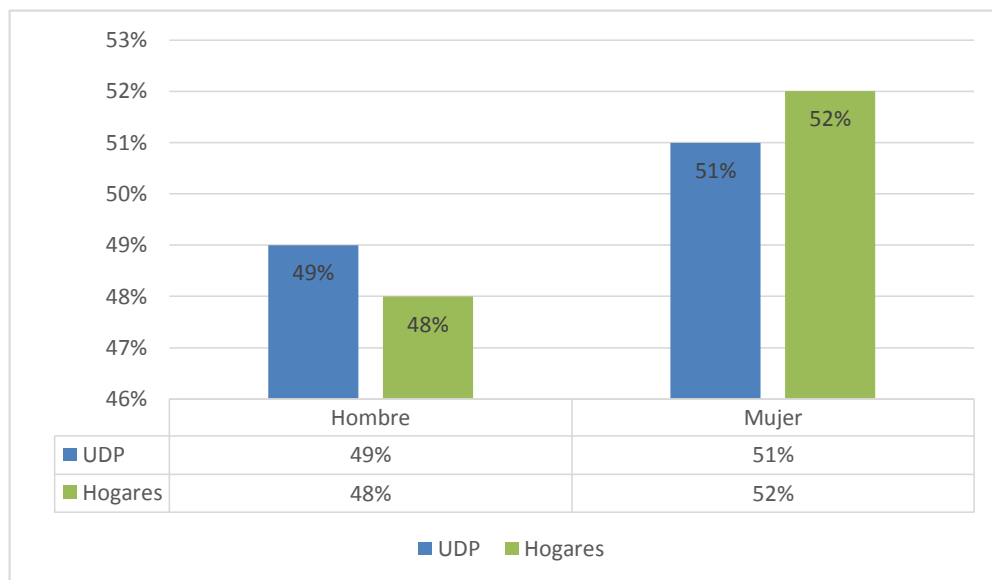
Fuente: Trabajo de campo. Encuesta socioeconómica

La proporción del barrio Santander se interpreta de la siguiente manera. El barrio es de estrato 2 y sus barrios vecinos de estrato 1 y 2, por tal motivo más personas pertenecen al Sisbèn. Contrario por el barrio Girardot, ya que en su mayoría es de estrato 3 y con esta características los habitantes de este barrio no pueden acceder a todas los beneficios del Sisbèn.

Es importante resalta que en la elaboración de las encuestas, los trabajadores de la UDP manifestaban que ellas no se enfermaba, y que si eso pasaba, se dirigían a la

droguería más cercana para medicarse. Si el problema persistía sacaban cita en el consultorio clínico del barrio Girardot, (para la fecha de las encuestas, el valor de la consulta es de \$18.000 pesos). También se pudo establecer que estos trabajadores preferían no pagar salud, ya que les implica salir de su categoría del Sisbèn y perder los benéficos que con esta figura tienen.

Grafico 12. Distribución por género barrio Girardot

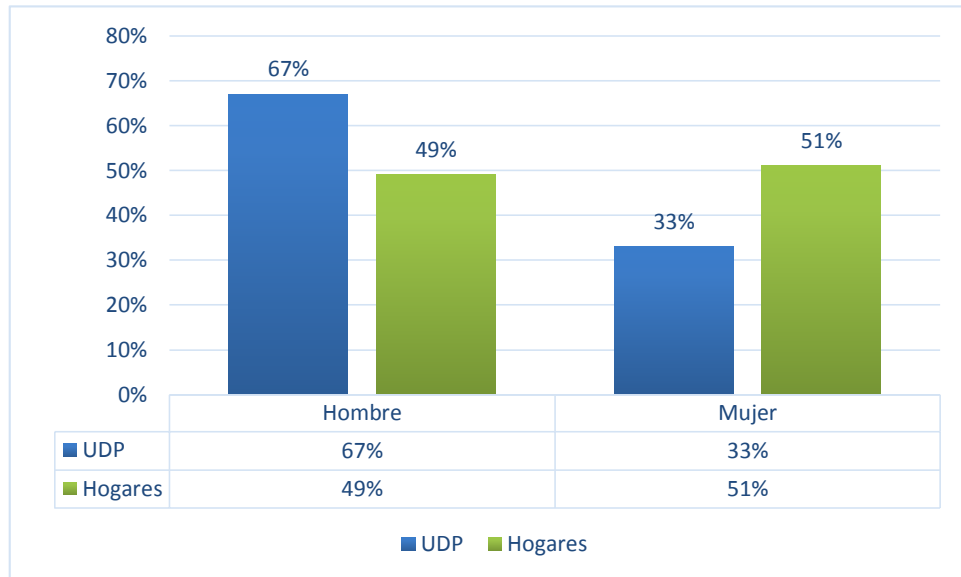


Fuente: Trabajo de campo. Encuesta socioeconómica

La distribución por género encontrada en el barrio Girardot, tanto en las UDP como en el hogar, mantienen la tendencia del comportamiento municipal, en ambos casos las mujeres tienen el porcentaje mayor (Grafico 13). Este resultado muestra el porcentaje de hombres y mujeres que hacen parte de la UDP y del hogar.

El barrio Santander mantiene el comportamiento en relación de los hogares, sin embargo los hombres toman la delantera con un 67% en las UDP. No es claro establecer un factor que determine este comportamiento en el barrio Santander.

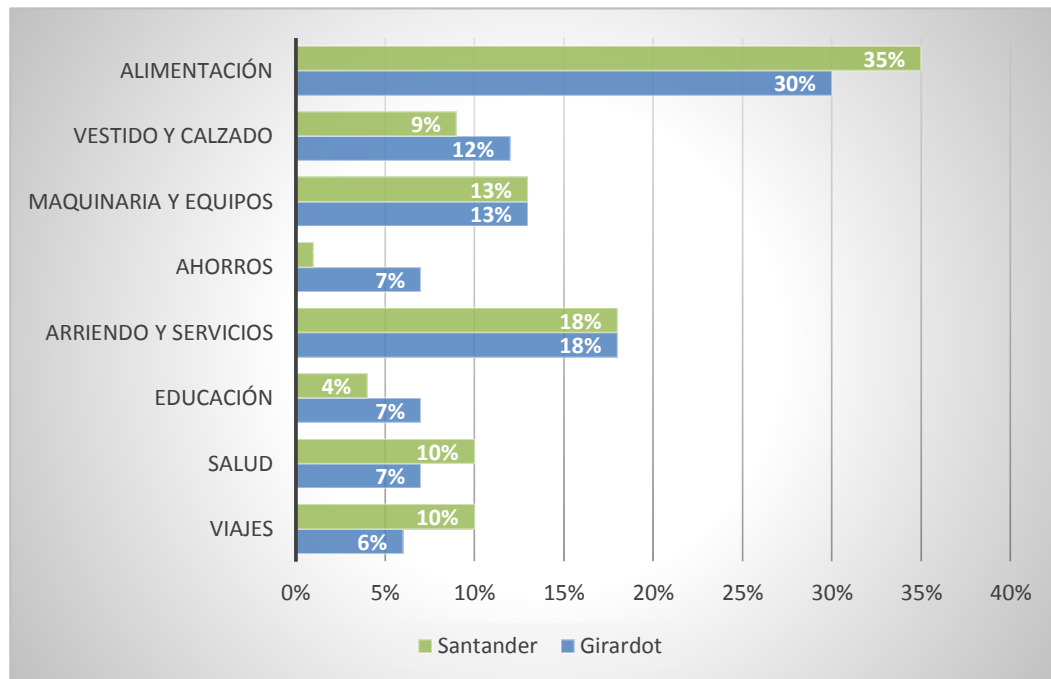
Grafico 13. Distribución por género barrio Santander



Fuente: Trabajo de campo. Encuesta socioeconómica

La distribución del ingreso es un factor determinante para establecer en que se gastan los ingresos de la UDP. Para empezar, hay que especificar este indicador. Primero, la mayoría de las UDP no saben a ciencia cierta cuál es el valor real de sus ingresos al mes. Ellos se basan en un margen de ganancia entre el 20% y 30% por par vendido. Segundo los ingresos no son fijos mensualmente. Depende del pago de los clientes que por lo general pagan en un plazo de 30 a 60 días. Tercero, las UDP no tienen conocimientos básicos de activos, lo que causa una falta de protección del ingreso, el cambio de una máquina, los arreglos locativos entre otras cosas, se realizan por necesidad, “si se dañó, se arregla” “si no sirve, se Cambia”, estas eran las respuesta al preguntar el margen de gasto del ingreso en maquinaria. Sin embargo el equipo de estudio pudo obtener estos resultados (Grafico 14).

Grafico 14. Distribución del Ingreso en las UDP



Fuente: Trabajo de campo. Encuesta socioeconómica

El gasto en alimentación es significativo para ambos barrios, y el comportamiento se mantiene con algunas diferencias. Los ahorros del barrio Girardot son 6 % mayores que el Barrio Santander. El gasto en salud del barrio Santander es del 10% frente al 7% en el barrio Girardot. La educación es un factor importante para generar oportunidades de mejoramiento de la calidad de vida, en este indicador las UDP solo gastan el 7% y 4%, Girardot y Santander respectivamente.

4.4 CAPITAL FINANCIERO.

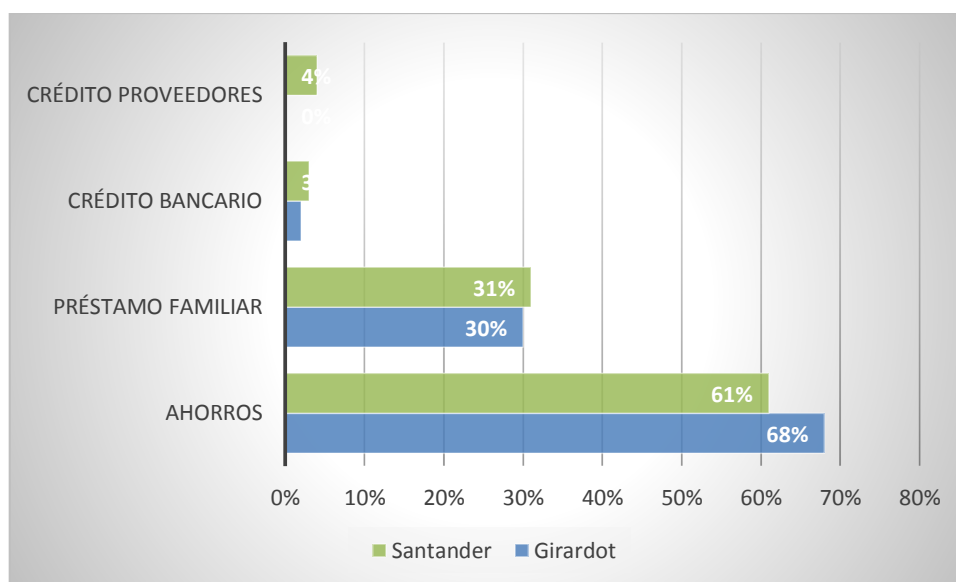
Kaztman menciona que el capital financiero son los “recursos tales como los ahorros monetarios, rentas y acceso a créditos, acciones, bonos, etc. La característica fundamental de este tipo de capital es su alta liquidez y multifuncionalidad”⁶¹. Para

⁶¹ KAZTMAN, Rubén. Notas sobre la medición de la vulnerabilidad social. 2000, No.2, p.31.

esta investigación es necesario establecer el origen del capital con el cual se decide producir en el lugar de residencia.

La procedencia del capital para iniciar una UDP puede tener cuatro posibles causas. Los ahorros personales, Préstamo familia, Crédito Bancario, Crédito de proveedores.

Grafico 15. Origen del capital para iniciar la UDP



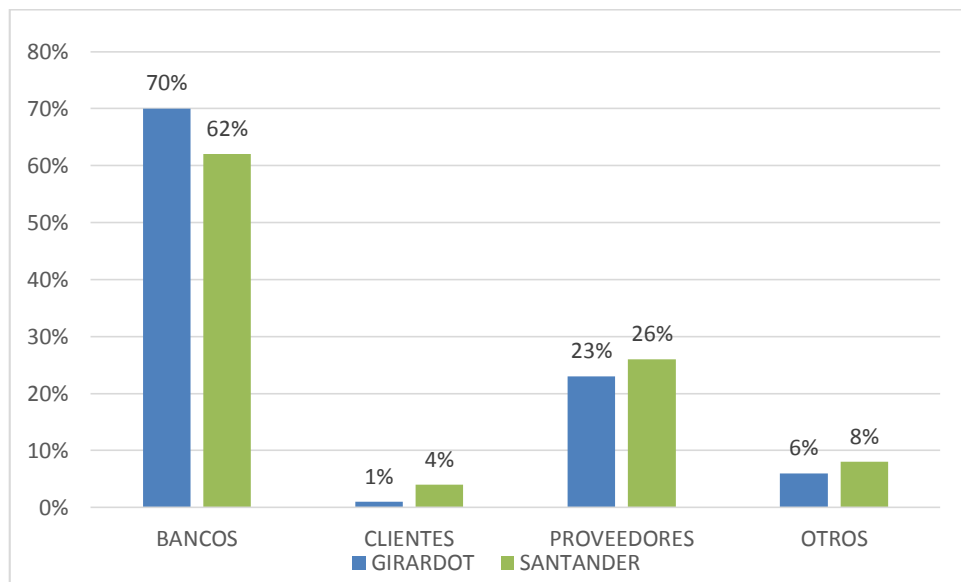
Fuente: Trabajo de campo. Encuesta socioeconómica

Los ahorros personales son un referente importante para iniciar una UDP, en los dos barrios supera el 60%. El comportamiento es muy parejo para el renglón del préstamo familiar, el 31% para el barrio Santander y el 30% para el barrio Girardot. En este punto es importante aclarar que: hay UDP que tienen relación generacional, es decir, los padres incitan a sus hijos a que inicien sus propios negocios de calzado con el amparo de ellos. También se encontró un grupo importante de UDP que hacen parte de una misma familia (Tabla 3 y 4). Profundizando para determinar un monto promedio de inversión inicial, el grupo de investigación encontró que los préstamos familiares en su mayoría eran en especie, se prestan hormas, mesas,

máquinas y el dinero en su mayoría se presta en relación del valor del pedido vendido y el cliente.

El crédito bancario solo tiene una participación del 2% y 3% en los barrios Girardot y Santander respectivamente. Sin embargo a la pregunta, ¿Cómo capitaliza su UDP? Se encontró una participación importante de los créditos bancarios, el 70% para las UDP del barrio Girardot y el 62% para las UDP del barrio Santander. En este caso los proveedores participan con el 23% y el 26% respectivamente (Grafico 16).

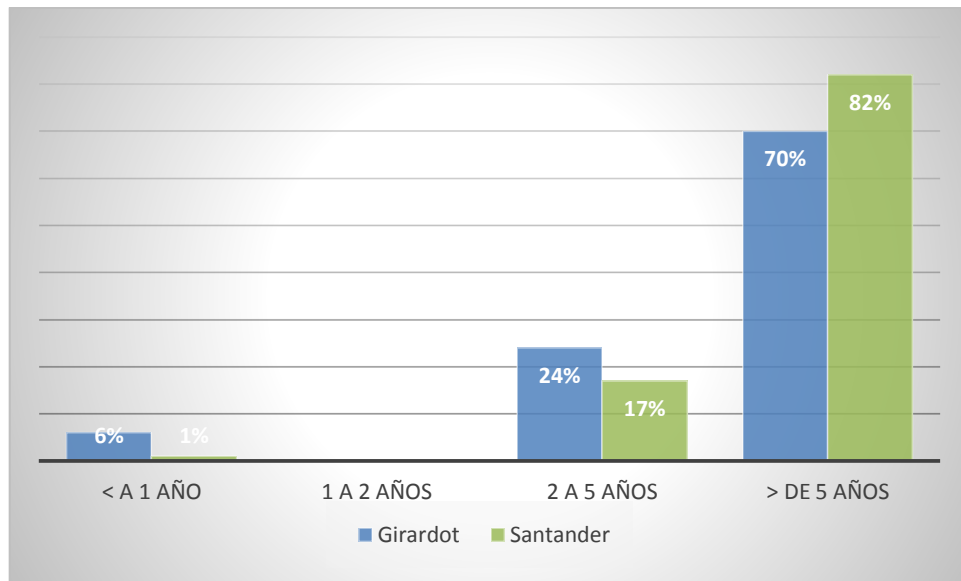
Grafico 16. ¿Cómo capitaliza su UDP?



Fuente: Trabajo de campo. Encuesta socioeconómica

Este giro importante en la participación de los créditos bancarios se debe en gran medida al tiempo de existencia de la UDP. “empezar es difícil porque nadie le presta plata a uno, después ya le quieren prestar” (Martha Puentes, Calzado David). Con la antigüedad de las UDP se crean formas de participar y acceder a los créditos bancarios. El 82% de la UDP del barrio Santander tienen una antigüedad de más de 5 años y el 70% para el barrio Girardot. De 2 a 5 años el 17% y 24% respectivamente. (Grafico 17).

Grafico 17. Antigüedad de la UDP



Fuente: Trabajo de campo. Encuesta socioeconómica

4.5 FACTORES EXTERNOS.

El grupo de investigación pudo establecer algunos factores externos que afectan directamente las UDP. Los pagos de los Clientes, el calzado de contrabando.

El modelo de venta que existe en el mercado es la venta con pago a 30 días, sin embargo estos pagos se demoran de 30 a 45 días. Estas UDP no tienen conocimientos que les permitan persuadir a los clientes un pago al momento de recibir el calzado en sus almacenes. Además el regateo de los clientes les hace tener un margen bajo de ganancia.

EL mercado nacional de calzado tiene un serio problema con el calzado de contrabando, tanto grandes productores como esta UDP de Calzado sienten el impacto en el precio de venta y se les hace casi imposible competir. "La situación es delicada, hemos tenido grandes dificultades por el contrabando", dijo Juan David

Ángel, uno de los industriales del calzado, quien en entrevista con Caracol Radio confirmó la realización de marchas de los productores del barrio Restrepo, en Bogotá y de otras ciudades como Bucaramanga⁶².

⁶² Tomado de: <http://www.caracol.com.co/noticias/economia/zapatos-de-contrabando-tienen-en-bancarrota-a-los-productores-locales/20130606/nota/1911239.aspx>

5. CONCLUSIONES

Es necesario recordar las condiciones en las que se desenvuelven Las UDP de Calzado en los barrios analizados. No están totalizadas en el espacio de investigación. Los barrios no son idénticos y su desarrollo está determinado por la complejidad propia de cada uno de ellos. Cada espacio social responde a un orden pre establecido e histórico. Cada una de estas UDP están inmersas en sociedades con culturas diferentes, patrones de comportamiento de tipo socioeconómicos e institucionales diferentes propios de cada territorio.

Al momento de realizar las encuestas, se generaba una conversación fluida entre los jefes de las UDP y los investigadores. La información extra recaudada pone al descubierto mucha información que no es tangible recaudar con la encuesta. Y en la medida que se avanza, se encuentran rasgos comunes y distintivos entre otras UDP característicos de estas sociedades vulnerables. Sus sueños, dificultades, temores, experiencias, intereses, pasiones entre otros. En muchos casos siempre se esfuerzan para que su producto tenga un rasgo diferenciador y obtener la atención de los compradores. Sus intenciones con los hijos es que puedan en sus facultades optar por otros mecanismos que no sean esta UDP para que se independicen.

La investigación realizada a la población de los barrios Girardot y Santander de la comuna 4 de Bucaramanga, establece características generales que pueden en algunos casos ser transversales en los dos barrios en cuestión. La inclusión social y la participación en actividades productivas son ejemplo de estas condiciones generales encontradas en cada barrio. El empleo es un factor determinante del progreso de cada sociedad y sus características pueden decidir qué tipo de progreso se presenta en estas sociedades.

Las UDP son una estrategia de supervivencia de estos hogares que son excluidos respecto del mercado laboral de la ciudad. Esta estrategia permite a los hogares potencializar al máximo sus activos reales (vivienda, fuerza de trabajo, mano de obra local, entre otras) y constante mente luchan para mantener su supervivencia. Con la vinculación de personal ajeno a la familia, estas UDP transfieren las oportunidades a los vecinos en relación a un empleo (en su mayoría Informal).

Estas UDP surgen en unas condiciones de desventajas; bajos niveles de capital para la producción, precarias condiciones laborales, mano de obra no califica, bajos niveles de educación. En este contexto participan en el mercado de calzado local, nacional y mundial con todas las características de competitividad. Y aun así, tienen que soportar la comparación que se les hace como Mipymes.

Esta investigación, puede concluir, que estas UDP son una opción económica rentable y son la estrategia que les permite a las familias de estos dos barrios a superar las condiciones de vulnerabilidad. Es necesario aclarar que: la rentabilidad de las UDP está sujeta principalmente al nivel de educación de los jefes del hogar y la proyección educativa de sus hijos. También a la constante actualización de sus productos, el uso de nuevos materiales, modelos, estilos y técnicas del calzado que le permitan generar un valor agregado y diferenciador en el mercado. Todo esto con el objetivo de producir y vender más a un mejor precio.

En general las condiciones económicas de estas UDP son: bajos niveles de capital, bajo stock de maquinaria, procesos productivos desactualizados, Utilización de materiales económicos y de baja calidad, maquinaria de bajo rendimiento, todo esto en su conjunto genera dificultades productivas y poca rentabilidad por el tiempo de trabajo necesario para realizar las tareas asignadas.

Las UDP que son generacionales, por lo general fabrican calzado de la misma línea, pero de un renglón diferente, esto permite compartir cierta información para

colaborar en la superación de las dificultades y adversidades del entorno. En algunos casos se hacen referencias de los clientes, de los empleados, y los proveedores. También se prestan hormas, mesas de trabajo y materiales para que puedan empesgar a fabricar. En tres casos puntuales⁶³, los investigadores encontraron que los clientes entregaban la mitad del valor total del pedido para que estas UDP puedan fabricar y así poder comercializar el calzado en sus almacenes. Esta conducta se logra, según los jefes de estas UDP por la antigüedad de la relación comercial entre los productores y compradores.

En cuanto a la disposición de mano de obra, por lo general, esta mano de obra es artesanal, y se transfiere de generación en generación. El SENA, Comfenalco y otras instituciones ofrecen capacitaciones en la producción de calzado. La cortada, la guarnición, la montada son por lo general los pasos que se pueden aprender en los cursos. Sin embargo algunas UDP enseñan los procesos a nuevos empleados que quieran aprender. Los adornos, el empaque y otras tareas, se aprenden en las UDP pues no requiere destreza en la mano de obra y son trabajos fáciles de realizar.

El grupo de investigación pudo establecer que en los últimos años, la participación en las ferias de calzado ha tenido gran acogida entre las UDP, sin embargo hay evidencia que demuestra que las asociaciones de calzado no tienen la persuasión suficiente para vincular a más productores de calzado y fortalecer el gremio productor. Las figuras asociativas de carácter oficial y de reconocimiento nacional son: la Asociación Colombiana de Industriales del Calzado, Cuero y sus Manufacturas (ACICAM) y La Asociación de Industriales del Calzado y Similares (ASOINDUCALS). Las ferias de calzado paralelas a las de Expo-ASOINDUCALS en Bucaramanga son una estrategia de oportunidad para la participación de las UDP en eventos empresariales. El nivel de producción lo establecen los pedidos que estas UDP puedan acordar en las rondas de negociación, sin embargo hay quienes

⁶³ Estela Puentes, Calzado Sandra. Martha Puentes Calzado David. Eduviges Esparza (Pocha) Calzado los Paticos.

no participan en ninguna de las formas de exposición, para estas, la estrategia es coger una maleta con sus muestras de calzado y esperar a sus clientes en la periferia de los eventos para que conozcan su producto y poder acordar pedidos.

En torno a estas estrategias de participación en el mercado nacional, se tejen dificultades y conflictos entre las asociaciones de calzado. ASOINDUCALS sostiene fuertes enfrentamientos y acciones legales en contra de las demás ferias de calzado de Bucaramanga. Y a su vez otros organismos y estructuras asociativas participan de esta puja⁶⁴.

Las recomendaciones que surgen de esta investigación, están diseñadas para proyectar el potencial de las UDP en los barrios y corregir el círculo vicioso de su tiempo en el mismo nivel de producción y capital.

- Fortalecer la asociación de calzado local. Vincular estas UDP para que participen conjuntamente en el desarrollo de ideas y proyectos que mejoren su condición de segregación e informalidad.
- Diseñar Programas que capacite a los jefes de las UDP para prepararlos a proyectar inversiones pequeñas para mejorar la maquinaria y equipos. enseñarles el manejo de una empresa. Separar los gastos y costos de la UDP del Hogar.
- El estado debe intervenir de manera tal que preste asistencia técnica, capital y acompañamiento. Que vele por el interés colectivo de querer transformar

⁶⁴ Ante el Concejo de Bucaramanga, representantes de Cotelco y productores, los trabajadores del calzado que no hacen parte de la Asociación de Industriales del Calzado y Similares – Asoinducals, denunciaron que se sienten perseguidos porque están siendo sometidos a sanciones por realizar ferias de calzado en hoteles de la ciudad, a las que han catalogado 'Tour del calzado'. Este contenido ha sido publicado originalmente en Vanguardia.com en la siguiente dirección: <http://www.vanguardia.com/politica/302621-industriales-del-calzado-exigieron-igualdad-en-las-ferias-y-eventos-del-gremio>. Vanguardia.com - Galvis Ramírez y Cía. S.A.

las UDP en grandes fábricas de calzado independientes del espacio del hogar.

- El mismo enfoque AVEO proporciona una propuesta. Aumentar el stock y activos, no solo de la familia, también de la sociedad, las instituciones financieras y las asociaciones.
- El capital es un factor importante en las amenazas. El acceso al crédito mediante entidades financieras puede cambiar la dificultad en una estrategia de oportunidad. Esto debe estar acompañado de capacitación en el manejo del crédito.
-

BIBLIOGRAFÍA.

ARTEAGA, Catalina. Pobreza y estrategias familiares; debates y reflexiones. En: *Revista Mad*, 2007, No.17, p. 144-164.

BANCO MUNDIAL. *Informe 2000/2001 Lucha contra la pobreza*. Madrid: Ediciones Mundi-prensa, 2001. 335 p. Disponible online:
http://www.wds.worldbank.org/external/default/WDSContentServer/WDSP/IB/2005/11/15/000160016_20051115162915/Rendered/PDF/226840SPANISH0WDR0200002001.pdf

BARRERA, Luz Marina y VILLAMIZAR, Olga. Aspectos socioculturales que afectan la convivencia en viviendas tipo bifamiliar del ICT en Bucaramanga. Estudio de los asentamientos Villa Rosa y Villa Helena del ICT en Bucaramanga y Propuesta de Intervención de trabajo social. Universidad Industrial de Santander. Facultad de Ciencias Humanas y Educación. Departamento de Ciencias Sociales.1987.

BONILLA, Ricardo. Apertura y reprimarización de la economía colombiana. Un paraíso de corto plazo. En *Revista Nueva Sociedad*, No 231. Enero-febrero. 2011.

BOZZANO, Horacio. *Territorios reales, territorios pensados, territorios posibles: aportes para una teoría territorial del ambiente*. Buenos Aires: Espacio Editorial,2000. 263p.

BREIMAN, Leo; FRIEDMAN, JH; OLSHEN, RA; STONE, Charles J. *Classification and regression trees*. Belmont, CA: Wadsworth International Group, 1984.

CARO, Elizabeth. La vulnerabilidad social como enfoque de análisis de la política de abstinencia social para la población adulta mayor en México. Ponencia

presentada en el *Simposio Viejos y Viejas Participación, Ciudadanía e Inclusión Social, 51 Congreso Internacional de Americanistas*. Del 14 al 18 de julio, 2003: Santiago de Chile, 7 p. Disponible online:

http://www.eclac.org/celade/noticias/paginas/9/12939/eps9_ecaro.pdf

CEPAL (Comisión Económica para América Latina y el Caribe), División de Población y CELADE (Centro Latinoamericano y Caribeño de Demografía). *Vulnerabilidad sociodemográfica: viejos y nuevos riesgos para comunidades, hogares y personas*. ONU, LC/R.2086, 22 abril. Brasilia: CEPAL, 2002. 68 p. Disponible online: <http://www.eclac.cl/publicaciones/xml/4/11674/LCW3-Vulnerabilidad.pdf>

CEPAL (Comisión Económica para América Latina y el Caribe). *Seminario Internacional Las diferentes expresiones de la vulnerabilidad social en América Latina y el Caribe*. Junio. Santiago de Chile, 2001.

CORAGGIO, José L. *La gente o el capital: Desarrollo local y economía del trabajo*. Buenos Aires: Espacio Editorial, 2000

CORAGGIO, José L. *De la emergencia a la estrategia: Mas allá del –alivio de la pobreza*. Buenos Aires: Espacio, 2004

CORAGGIO, José L. *Que significa pasar de la economía popular a la economía del trabajo*. Cambridge University Press. New York. [En línea].

CORAGGIO, J Luis. *Economía del trabajo: una alternativa racional a la incertidumbre*. Centro de Desarrollo y Planificación Regional (Cedeplar), 6-7 Diciembre 2001, en Belo Horizonte, Brasil. Disponible en: <http://www.coraggioeconomia.org/jlc/archivos%20para%20descargar/Laeconomad eltrabajoBH3.doc.pdf>>

DANE. Manual del Encuestador. Etapa de Estructura 2008. Encuesta de Micro-establecimientos. Dirección de Metodología y Producción Estadística. DIMPE. Febrero de 2009.

FILGUEIRA, Carlos. Estructura de oportunidades y vulnerabilidad social: Aproximaciones conceptuales recientes. Ponencia presentada en el *Seminario Internacional 'Las diferentes expresiones de la vulnerabilidad social en América Latina y el Caribe'*. Del 20 al 21 de junio, 2001: Santiago de Chile: 2001. 36 p. Disponible online: <http://www.cepal.cl/publicaciones/xml/3/8283/cfilgueira.pdf>

FOLCH, Ramon. *El territorio como sistema. Conceptos y herramientas de ordenación*. Barcelona: Diputació de Barcelona, 2003.

FRANCO, Yubert y GELVEZ, Luis. *Análisis de la vulnerabilidad y la economía del trabajo en los barrios Villa Rosa de Bucaramanga y cabecera del llano de Piedecuesta*. Tesis de grado al título de Economistas dirigido por Rafael Téllez Sánchez. Bucaramanga: Universidad Industrial de Santander UIS. Escuela de Economía y Administración, 2010.

GARRIDO M, Luis y CALVO, Gil Enrique. (EDS) *Estrategias familiares*. Madrid: Alianza editorial, 1993.

GOLOVANEVSKY, Laura. Vulnerabilidad Social: una propuesta para su medición en Argentina. En: *Revista de Economía y Estadística*. 2007, vol.45 no.2, p. 53-94. Disponible online: http://ief.eco.unc.edu.ar/files/publicaciones/economiayestadistica/2007_45_n2/03_Golo_53a94.pdf

INNERARITY, Daniel. Un mundo de todos y de nadie. Piratas, riesgos y redes en el nuevo desorden global. Barcelona: Espasa Libros, 2013.

KAZTMAN, Rubén (Coord.). Activos y estructuras de oportunidades estudios sobre las raíces de la vulnerabilidad social en Uruguay. Montevideo: CEPAL, Julio, 1999. Notas sobre la medición de la vulnerabilidad social. En: Serie de Documentos de Trabajos del IPES/ *Colección Aportes Conceptuales* de la Universidad Católica del Uruguay. 2000, No.2, p. 1-40. Disponible online:

http://www.ucu.edu.uy/facultades/CienciasHumanas/IPES/pdf/Laboratorio/AC_Nu_mero%202.pdf

MONTAÑEZ, Gustavo. *Espacio y territorios: Razón, pasión e imaginación*. Bogotá, D.C.: Editorial UNIBIBLOS de la Universidad Nacional de Colombia, 2001. Disponible online: <http://www.bdigital.unal.edu.co/33/2/352-1Prel1.pdf>

MORINI, Thiago Ferrer. Presente y futuro del agua potable. En: *Diario El País*. Madrid, 14 de abril, 2013.

MOSER, Caroline O.N. The Asset Vulnerability Framework: Reassessing Urban Poverty Reduction Strategies. En: *World Development*. 1998, vol.26 no.1, p. 1-19. OIT (Organización Internacional del Trabajo). *La Economía Social*. Pp. 1-4. Disponible online: http://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---ed_emp/---emp_ent/--coop/documents/publication/wcms_185354.pdf

PINTO, José Alberto. La pobreza del desarrollo en américa latina, el liberalismo económico y la conquista de los remanentes indígenas.

SAGONE, Miguel A. (Coordinador). *Vulnerabilidad social: hacia un enfoque pro activo de la seguridad social en Guatemala*. Guatemala: Red Nacional de Seguridad Social. RENASES, 2003.

SALAMÉ, Diego A.; PONCE, Eduardo T. *Medición de la vulnerabilidad social: Un análisis de los alumnos de Infocap*. Santiago de Chile: Pontificia Universidad Católica de Chile, Instituto de Sociología, 2007.

SCHIATTINO, Irene y SILVA, Claudio. Árboles de Clasificación y Regresión: Modelos CART. En: *Ciencia y Trabajo*. 2008, vol.10 no.30, p. 161-166. Disponible online: <http://www.cienciaytrabajo.cl/pdfs /30/pagina161.pdf>

TELLEZ, Rafael. *Desarrollo social alternativo: Un desafío*. Bucaramanga, 2010.

LINKS DE INTERES

Biblioteca Digital de la Universidad Nacional de Colombia.

www.bdigital.unal.edu.co/33/2/352-1Pre1.pdf

Portal Coraggio Economía

www.coraggioeconomia.org

Alcaldía de Bucaramanga

www.bucaramanga.gov.co

Universidad Industrial de Santander

www.uis.edu.co

Departamento Nacional de Planeación

www.dane.gov.co

Concejo de Bucaramanga

www.concejodebucaramanga.gov.co

Cámara de Comercio de Bucaramanga

www.camaradirecta.com

Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales

www.dian.gov.co

ANEXOS

Anexo A. Ficha técnica de la encuesta

La recogida de datos de esta investigación ha necesitado la utilización de varias de las técnicas de investigación social disponibles. Si bien la encuesta ha representado la herramienta más importante en la fase de obtención de datos, esta ha venido acompañada de la utilización de otras técnicas de carácter cualitativo como son, las entrevistas los trabajadores de las UDP y las entrevistas de los jefes de las UDP, entrevista con los presidentes de la junta de acción comunal y los agentes de policía de los CAI en cada uno de los Barrios.

Diseño: La encuesta de caracterización socioeconómica de los hogares fue diseñada en el marco del proyecto de Rafael Alcides Téllez Sánchez, Implementación-Construcción de Comunidades de Desarrollo, Nombre comercial: Implementación-Construcción de Comunidades de Desarrollo Armónico, contrato/registro: 1556, 2008. Colombia.

Realización: Los autores de trabajo de la investigación:

Andrea Melissa Sosa Puentes.

Hugo Florez Bohorquez.

Universo: Los barrios Girardot y Santander de la comuna 4 Occidental de la Ciudad de Bucaramanga.

Tamaño de la muestra: 108 hogares del barrio Girardot y 100 hogares del barrio Santander.

Muestreo: Selección aleatoria en los hogares de los barrios Girardot y Santander.

Nivel de confianza: Nivel de confianza del 95% y error $\pm 5\%$ para el análisis global y con un error de $\pm 10\%$ en el caso de los datos para los hogares como unidad domestica de producción.

Tipo de encuesta: Entrevista personal domiciliaria.

Supervisión, procesamiento e informe: Andrea Melissa Sosa Puentes y Hugo Florez Bohorquez

Dirección y coordinación de la investigación: Director de la investigación Rafael Alcides Téllez Sánchez.

Diseño de la muestra: El diseño de la encuesta organizada que responderán los hogares de los barrios Girardot y Santander de la Comuna 4 Occidental de la ciudad de Bucaramanga son elegidos aleatoriamente, será a partir del concepto de hogar del DANE. El DANE define el hogar como: “La persona o grupo de personas, parientes o no, que ocupan la totalidad o parte de una vivienda; atienden necesidades básicas, con cargo a un presupuesto común y generalmente comparten las comidas”.

Anexo B. Formato de Encuesta

Caracterización socioeconómica de la población de los barrios Girardot y Santander de Bucaramanga.

A. Información General.

1. Nombre: _____
2. Dirección: _____
3. Barrio: _____
4. Teléfono: _____
5. Razón social: _____

B. Información de Vivienda.

6. Tipo de Vivienda

Propia	
Arriendo	

7. ¿Hace cuánto tiempo habita la vivienda?

1 a 6 Mese	
6 a 1 año	
1 a 2 años	
2 a 5 años	
más de 5 años	

8. servicios públicos con los que cuenta la vivienda.

Acueducto	
Energía Eléctrica	
Gas Natural	
Alcantarillado	
Recolección de Basuras	
Teléfono fijo	
Teléfono Celular	
Internet	
TV por suscripción.	

9. ¿Promedio de Personas por habitación?

1 a 2	
3a 4	
Más de 4.	

10. ¿Uso de la vivienda?

Habitacional	
Unidad Productiva	
Mixta (UDP)	

11. ¿Si es UDP. Que espacio de la vivienda usa en la Producción?

Sala	
Comedor	
habitación (es)	
Patio	
Primera Planta	
No Aplica.	

12. Materiales de la vivienda.

Pisos.	Paredes.	Techo.
Tierra ____	Tapia Pisada__	Eternit ____
Cemento ____	Ladrillo__	Zinc ____
Baldosa ____	Prefabricada__	Placa ____
Cerámica ____		Prefabricada_

C. Información Socio-Económica (Básica)

13. Cabeza de familia (responsable del sustento del hogar).

Vive en el Hogar V
 No Vive en el Hogar NV

Padre	
Madre	
Hijo (a)	
Tío (a)	
abuelo (a)	
Otros.	

14. Los ingresos que recibe el hogar son fijos?

Si.	
No.	
NS/NR	

15. Ingreso promedio mensual del hogar.

Salario Mínimo Legal Vigente (SMLV)

Menos de SMLV	
Un SMLV	
De uno a dos SMLV	
Más de dos SMLV	
Más de tres SMLV	

15.1. Si sus ingresos no son fijos, ¿de qué Depende su cuantía?

Del periodo del año	
Bonanza de la actividad económica	
dineros girados del exterior	
otros	
no aplica	

16. En porcentaje los ingresos son destinados para:

	Alimentación	Gastos del Hogar	Vestido y Calzado	Educación	Salud	Recreación	Ahorro
0% - 5%							
5.1% - 10%							
10.1% - 15%							
15.1% - 20%							
20.1% - 25%							
25.1% - 30%							

31.1% - 35%							
35.1% - 40%							
40.1% - 45%							
45.1% - 50%							
50.1% - 55%							
55.1% - 60%							
60.1% - 65%							
65.1% - 70%							

17. ¿Quiénes conforman el hogar?

Miembro.	
1	
2	
3	
4	
5	
6	
7	
8	
9	

Los miembros de la familia se establecen de acuerdo a la jerarquía que hay en el hogar. Se ordena de mayor a menor. Ejemplo: 1. Padre--2.Madre--3.Hijos... Si el que da el sustento del hogar no vive en él, se tomara el que esté a cargo de la administración de los ingresos del hogar.

18. Edad de los miembros del Hogar

Años	1	2	3	4	5	6	7	8	9
0 a 6									
7 a 12									
13 a 18									
19 a 24									
25 a 30									
31 a 36									
37 a 42									
43 a 48									
49 a 54									
55 a 60									
61 a 66									
> a 66									

19. ¿Sabe leer y escribir?

	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Si									
No									
Con dificultad									

20. Grado de Educación

	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Primaria incompleta									
Primaria Completa									
Secundaria Incompleta									
Secundaria Completa									
Tecnológica Incompleta									
Tecnológica Completa									
Profesional Incompleta									
Profesional Completa									
Posgrado									
Especialización									
Cursos									
Capacitaciones									

21. ¿Estudia actualmente en un establecimiento educativo?

	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Si									
No									
NS/NR									

22. ¿Esta trabajando actualmente?

	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Si									
No									
NS/NR									

23. ¿Trabaja en el sector del Calzado?

	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Si									
No									
NS/NR									

24. ¿Trabaja en el barrio Girardot?

	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Si									
No									

NS/NR	S								
-------	---	--	--	--	--	--	--	--	--

25. ¿Trabaja en el Barrio Santander?

	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Si									
No									
NS/NR	S								

26. ¿Cuál es su principal fuente de ingresos?

	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Cuenta Propia (Informal)									
Empleado informal									
Empleado formal									
Empleado del Gobierno									
Patrón o Empleador									
Empleado Domestico									
Otro:									

27. ¿Lugar de su fuente de Ingreso?

	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Hogar									
En el mismo barrio									
otro barrio									
otro municipio									

29. ¿Ha estado enfermo el último mes?

	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Gastrointestinales									
chikungunya									
dengue									
respiratorias									
cutáneas									
Ninguna.									

28. ¿Sufre de alguna discapacidad?

	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Moverse o caminar									
Usar sus brazos o manos									
usar gafas									
oír con aparatos especial									
Hablar									
entender o aprender									

Socializar									
Mentales o emocionales									
total									

30. Tipo de seguridad social en salud

	1	2	3	4	5	6	7	8	9
EPS									
SISBEN									
Régimen especial									
Ninguna.									

31. De las mujeres entre 12 y 17 años ¿Cuántas tuvieron hijos vivos en el hogar?

	1	
	2	
	3	
más de 3		
Ninguna		

32. De las mujeres de entre 15 y 49 años ¿Cuál es el número de hijos fallecidos?

	1	
	2	
	3	
más de 3		
Ninguna		

Solo para UDP de Calzado

33. Porque opta por una actividad productiva

Necesidad económica	
flexibilidad del horario	
independencia	
tradición familiar	
iniciativa propia	

34. ¿desde cuándo realiza la actividad productiva en el hogar?

0 a 6 meses	
6 meses a 1 año	
1 año a 2 años	
2 años a 5 años	
más de 5 años	

35. ¿Cuántos días a la semana trabaja?

1 día	
1 a 3 días	
3 a 5 días	
5 a 6 días	
todos los días	

36. ¿Cuántas horas por día trabaja?

0 a 4 Horas	
4 a 8 Horas	
8 a 10 Horas	
10 a 12 Horas	
Más de 12 Horas	

37. realiza una vinculación formal o informal de los trabajadores a la UDP

Formal	
--------	--

38. ¿Hace parte de una Asociación relacionada con la actividad productiva?

Si	
----	--

Informal	
NS/NR	

39. ¿Ha tenido la posibilidad de acceder a un crédito para financiar su actividad?

si	
no*	
NS/NR	

* Si esta es su respuesta, responda la pregunta 40

41. tipo de actividad que realiza

Completa.	
Cortada	
Costura	
Doblado	
Montado	
Adornos	
bordado	
empacado	
Otro. Cual?	

No	
NS/NR	

40. ¿Por qué?

Tramites largos	
No cumple con los requisitos	
Altas tasas de interés	
falta de información	
algún tipo de discriminación	
¿Cuál?	
No lo ha necesitado	

42. Clasificación del tipo de calzado

Calzado masculino	
Calzado Femenino	
calzado infantil	
Calzado de seguridad	
calzado ortopédico	
Otro Cual?	